



Ücretsizdir

www.implantder.org

Sayı: 3 • Nisan 2014

İMPLANTDERGİ

DENTAL İMPLANT SANAYİCİ VE İŞ ADAMLARI DERNEĞİ

**Sağlık Bakanlığı
ziyaretimiz**

**Fuarlardan
izlenimler**

**BÜLENT MANAV
ile söyleşi**

İmplantDER

1 yaşında!..





Editör'den...

Fatih Uysal

Basın ve Tanıtım Komisyonu Başkanı / Editör

Sevgili İmplantDerGi Okurları,

1, ve 2. sayılarımızın ardından 3. sayımıza da ulaştık, sizlerle yeniden buluşmanın heyecanını ve mutluluğunu yaşıyoruz.

Genç ve dinamik bir ekiple yola çıkan İmplantDER, 1. yılını kutluyor. İmplantDER olarak daha ilk yılımızda, kısıtlı imkanlarımıza rağmen, üyelerimiz kişisel özverisi sayesinde önemli ve başarılı bir mesafe katettik. Bu süreçte başta üyelerimiz olmak üzere, tüm sektör bileşenlerine, kamu kurum ve kuruluşları ile sivil toplum kuruluşlarının temsilcilerine değerli katkılarından ötürü teşekkürlerimizi bir borç biliriz.

Bu sayımızda ilaveten, dernek dışı sektör temsilcilerini de misafir ederek, onların bağımsız görüş ve önerilerinden yararlandık ve bir çoğunu hayata geçirdik. Sizlerden gelen istek doğrultusunda iki yazı dizisini başlattık. Beğeni ile okuyacağınızı ümit ediyoruz. Sizlerden gelecek her türlü görüş ve öneriye de açık olduğumuzu ve bundan memnuniyet duyacağımızı bilmenizi isteriz. İmplantDerGi hepimizin...

Bizleri resmi internet sitemizden, twitter ve facebook sayfalarımızdan da takip edebilir, tüm görüş ve önerilerinizi bizlerle paylaşabilirsiniz.

Bahar güzelliklerin başlangıcıdır. Baharın bu ilk günlerinde İmplantDER'in 1. yılını kutlarken yeni temas, proje ve başarılarda hep birlikte rol alabilmek dileği ile sizleri de bu çatı altında yer almaya davet ediyoruz.

Saygı ve sevgilerimizle...

Sahibi

İmplantder Dental İmplant
Sanayici ve İşadamları Derneği
Adına Tüzel Kişi Temsilcisi
Oğuz Akyüz

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

Fatih Uysal

Yönetim Yeri

**İmplantder Dental İmplant
Sanayici ve İşadamları
Derneği**

Abdi İpekçi Caddesi No: 58
Bayrampaşa-İstanbul
Tel & Faks: 0212 565 94 99
info@implantder.org
www.implantder.org

Yapım

www.design-maya.com

0212 879 23 11

Baskı

Küçük Matbaacılık

Maltepe Mah. Davutpaşa Cad.
Emintaş Kazım Dinçol San. Sit.
NO: 81/170 Topkapı-İstanbul
Tel: 0212 565 24 68

Ücretsiz

Yerel Süreli Yayın

3 ayda bir yayınlanır



BAŞKAN'ın Mesajı

Neler yaptık?..

Oğuz Akyüz
Yönetim Kurulu Başkanı

Birlikten Güç Doğdu....

Bir sektörde sanayici ve iş adamlarının yani üretici ve ithalatçıların aynı çatı altında toplanması çok zor, sık görünmeyen bir durumdur. Ülkemiz sivil toplum kuruluşlarından farklı olarak, İmplantDER ile ülkemizde bunu başarabilen bir dernek olarak, 1 yılımızı doldurmanın büyük mutluluğu içindeyim. Dental İmplant sektörün en önemli temsilcilerini bir araya getirebilmenin gururunu yaşarken, bu güçle kurumsal olabilmeyi başaran, sektörümüz adına birçok alanda hedefler belirleyen ve gerekli tüm çalışmalarımızı aktif olarak sürdüren derneğimizin çok kısa zamanda büyük işler altına imza atacağından hiç şüphem yoktur. Başta bana inanan değerli yönetim kurulu olmak üzere tüm dernek üyelerimize destek ve katkılarından ötürü teşekkür ederim.

Hedefler İçin Çok Çalışıyoruz.....

Tüm üyelerimizin çeşitli alt komitelerle aktif olarak çalışması bizim için çok önemliydi. Organizasyon şemamızı baştan beri bu zihniyetle oluşturduk. Son bir yılda sektör temsilcilerimizle sürekli toplantılar gerçekleştirdik. Sorunlarımızı masaya yatırırken sektörümüzle ilgili başta TDB olmak üzere birçok sivil toplum kuruluşu ile görüşmeler sağladık. Akademisyenlerimizi, hekimlerimizi, öğrencilerimizi ve serbest meslek erbablarını tek tek dinledik. Öneri, şikayet ve taleplerden raporlar ve istatistikler oluşturduk. Tüm bu bilgiler ışığında yol haritamızı belirleyerek devlet birimleri, bakanlıklar, daire başkanlıkları ile temaslar kurduk. T.C. Sağlık Bakanlığı TİTCK (Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu) içinde Ağız ve Diş Sağlığı Daire Başkanlığı'nın kurulmasını sağlayarak, sektörümüzle ilgili tüm çalışmaların daha ciddi ele alınması yönünde destek ve sözler aldık. Kısa zamanda güçlü ve söz sahibi olan bir STK haline gelerek, çalışmalarımızın kayıt içine alınmasını sağladık ve gelecek vadede sektör adına hedeflerimiz için yapacağımız çalışmalarımızı etkin sonuçlara dönürebilecek bir sistem oluşturduk. Hedeflerimiz için çok çalıştık ve çalışmalarımız hızla devam etmektedir.

Son 1 yıl içinde dernek olarak, ulusal tüm kongre ve etkinliklerde stantlar açtık. Sürekli olarak anket çalışması yaparak sektörümüzün nabzını tutmaya gayret gösterdik. Yine bu süre içinde dünya implant markalarının bilgi

bankasını oluşturduk ve ülkemizde hizmet veren markaların listelerini güncelledik. Ülkemizde implant sektörüne hizmet veren bazı sahte ve kaçak olan ürünlerin varlığını tespit ettik. Dernek üyelerimizin kendi distribütörlüğünde olan bazı büyük markaların bile sahte olarak piyasaya sürüldüğü veya üretilmeye çalışıldığına bilgilerine ulaştık. Gümrük kapılarında yakalanan birçok ürünün, marka olarak ülkemizde temsilcisi bulunmasına rağmen başka ülkelerden orijinal olmayan sahte ürünlerin illegal yöntemlerle ülkemize girişinin yapılmaya çalışıldığına bilgilerine ulaştık. Ülke ekonomimizi olumsuz etkileyen bu durum karşısında ürünleri tercih edecek olan kurum, hekim ve hasta açısından önemini ve karşılaşılabilecek sorunlar hakkında rapor ve sunumlar hazırladığımızı ve hatta konu ile ilgili kitap hazırlığı içinde olduğumuzu belirtirim.

Bu çalışmalar esnasında serbest çalışan birçok hekimden derneğimize marka ve ürün şikayetleri geldi, sürekli gelmeye de devam etmektedir. Tüm bu bilgileri titizlikle inceliyor, çözümsüz kalan konularda taraflara yardımcı olmaya çalışıyor, gerekli mercilere gelen tüm şikayetleri ileterek takipçisi oluyoruz.

Sektör Temsilcilerini Çağırıyoruz...

Bu zaman zarfında implantoloji sektörüne yön verecek hedefler ışığında yapılan tüm bu çalışmalar için aktif rol alması adına sektör temsilcilerini derneğimizde görmekten büyük mutluluk duyacağımızı ifade ederiz.

Gerek akademisyenlerimizin, gerekse tüm serbest çalışan hekimlerimizin, Dental İmplant ürünleri ve hizmetleri konusunda dünyanın en ileri gelen ülkeleri arasında isim yapmasının sağlanmasına yönelik çalışmalar yapmak, Türkiye Dental İmplant sanayisini geliştirmek, ürünlerin ve verilecek olan hizmetlerin dünya çapında tanıtımını yapmak bağlamında bu alanda ürünlerin imalat, ithalat ve ihracatı ile iştigal eden kurumların kalite standartlarını yükseltmek adına desteklerinin artarak sürmesini önemle rica ederiz.

Sevgi ve Saygılarımla,



Tayfun Kesebir

CNR İmplant İstanbul Fuarı

Bu fuar bizim için ziyaretçi sayısı olarak beklentilerimizin çok altında kaldı. Çünkü bir elin parmaklarını geçmeyecek kadar ziyaretçi aldık. İyi yanı ise bu fuar da belki ticari anlamda olmasa da diğer İmplantDER üyeleriyle eğitim anlamında olsun, fikir paylaşımı anlamında olsun inanılmaz bir dostluk ortamı içerisinde paylaşımlarımız oldu. Tabi ki de hepimiz daha çok ziyaretçi almayı isterdik. Bu fuarın iyi bir şekilde duyurulmadığıyla alakalı. Eğer bir yıl sonra eğer bizler böyle bir fuar yapacaksak, birlikte hareket ederek, bunu çok iyi duyurmalıyız.

İmplantDerGİ

Dergi bu iki sayısıyla tanıtımını yaptı. Misyonunu anlattı. Artık tanıtım ayağını geçtik. Bakın İsrail'den gelip, Türkiye'de distribütör bulmaya çalışan, derneğimizden distribütör bulmak için aracı olmasını isteyenler var. Bu arada üniversitelerle de işbirliği için temas kurmak ve bunu dergide yayınlamak gerekir diyorum. İstanbul Üniversitesi, Marmara Üniversitesi ile başlanılabilir. Öte yandan, reklamın dışında, üyelerimizin ne denli aktif olduğu dergide işlenebilir ve henüz üye olmayan sektör temsilcilerinde de farkındalığın ve katılım arzusunun artması sağlanabilir. Ben derginin mecraaya ulaşması anlamında Nisan'daki IDEX Fuarından umutluyum açıkçası. Her ne kadar eğitim takvimimize denk gelse de biz derginin dağıtımını konusunda üstümüze düşen görevi gerçekleştireceğiz.■

İzlenimler



Hakan Görgün / Bego

İmplantDERgi

Daha önce Diş Dostu dergisinde gördüm. Dışarıdan röportajlar yer alıyor. İstanbul'a yakın bir coğrafyadan Balıkesir'den, Bandırma'dan bir diş hekimimizle söyleşi yapabilirsiniz. Bence değer katar dergiye. "Üyelerimizi Tanıyalım" bölümleri de gayet iyi olmuş. Zamanla diğer sayılarda, diğer üyelerimizi de tanımamız iyi olacak. Yeni ürün tanıtımları köşesinde bir dahaki sefere minimal tarzda görseller konulabilir. Yazılar, resimlerle desteklenmeli olsun. Öte yandan, 3. Sayıda Fuarla ilgili görsellerin yanına firmalar 1-2 cümle yorum koyabilir. Derneğimizde takım çalışmasının ne denli yerleşmiş olduğuna dair bir sayfa olabilir. Bu arada bir fikir geldi aklıma. Bizim standımızı dün Yeditepe Üniversitesi

Öğrenci Konseyi Başkanı ziyaret etti. 2015 Yılında bir etkinlik yapmayı planladıklarını ve İmplant firmaları olarak bizlerin destek verip veremeyeceğini sordular. Geleceğin hekimlerine ürün bazında, bilimsel programlar sunmak anlamında, know - how yardımında bulunmak anlamında bu mali külfeti olmayan destekler verilebilir ve bunun haberi de yapılabilir. Belki beş on yıl sonra bir burs programının gündeme gelmesi de mümkün. Bir diğer konu da dergimizin dağıtımı... Örneğin EBDO ile ilgili biz orada bir katılım göstereceğiz ve sponsorluğumuz da var. Belki bu çalışma esnasında insert olarak dağıtırız. Ayrıca keşke EBDO gibi geniş bir listeye bizim dergiler de dağıtılsa ve dergiyi hekimlerimize ulaştırabilsek. ■



Erman Özdemir / Diş Hekimi

• **Denizli’de mesleğini icra eden bir diş hekimisiniz. kendinizi biraz anlatır mısınız?**

2003 Ege üniversitesi diş hekimliği fakültesi mezunuyum. Askerlik ve yurt dışı eğitimlerinden sonra 2005 yılından beri Denizli de özel muayenehanemde çalışmaktayım. 2006 da EDAD a 2007 de DENTSPLY Xive İmplant grubuna üye oldum. 3 kişilik butik bir ekibim var. İmplant , estetik diş hekimliği ve lazer uygulamaları yapmaya çalışıyorum. Evliyim 1,5 yaşında bir de kızım var.

• **Derneğimizin yayın organı İmplantDERgi hakkında düşünceleriniz ve implant uygulayan bir diş hekimi olarak derneğimizden beklentilerinizden söz edermisiniz?**

Öncelikle derginizin hayırlı uğurlu olmasını diliyorum. her ne kadar internet bir çok bilginin kaynağı haline

gelse de, güvenilir ve doğru bilgilere kongrelerden ve diş hekimliği dergilerinden ulaşıyoruz. İmplant da bilgi ve gelişimin hızlı olduğu bir branş. O nedenle İmplant-DER’den beklentim mümkün olduğunca bilimsel yayınlara yer vermesidir.

• **Sizce kıtaların birleştiği ülkemizde dünya implant sektöründe hangi noktaya varacağız?**

Umarım gelecekte tüm dünyada güvenilerek yapılan bir implant firmamız olur ve yurt dışında kendi implantımızla kongre sunumu yapan Türk diş hekimleri vakalarını herkesle paylaşır.■

İzlenimler



Altuğ Serçe / Diş Hekimi

Fuara bir ziyaretçi diş hekimi olarak katıldım. Bu fuar bir ilk. Bunun günahı, vebali olmaz...Bu fuarın ardından, şunu söyleyebilirim: Sadece implant firmalarının kendilerinin çalıp, kendilerinin söylediği bir yapı olması lazım. Bundan sonraki organizasyonlarda implant üreticileri, ithalatçıları ve implantoloji alanında hizmet veren tüm firmaların diş hekimleriyle kucaklaştırılması lazım. Kongre ayağına gelirse ki derneğinizin bu konuda öncülük etmesi gerekiyor; o zaman hekimler hem bilgi açıklarını gidermek için, hem de fuarda ürünleri inceleme fırsatı bulacaklarından, iki gereksinimi de eşzamanlı olarak giderebileceklerdir. Sadeleştirirsek, bugün siz alışveriş yapmaya neden bakkala değil de süpermarkete gidersiniz? Bütün ihtiyaçlarınızı aynı anda giderebilmek için... Bundan sonraki organizasyonu sizlerden bekliyoruz. Thomas Lee gibi, Karl Misch gibi isimlerin adı geçiyor. Diş hekimlerine böyle öncü bilim adamlarının fikirlerini ve en son gelişmeleri duymak heyecan verir... Benim de aklıma İsviçreli Bay Nikla-

us P. Lang geliyor. Ronald Jung, Daniel Buser da çok önemli isimler... Bunlar hep İsviçreli bilim insanları. Amerikalılar da var tabii. Dennis Perry Tarnow, Michael A. Pikos gibi. Naçizane önerim, diş hekimlerinin ilgisini çekmeye yönelik çalışmalar yapmanız. Hekimlerin firmaların getirdiği yenilikleri, teknik standartları öğrenmesi lazım.

Şehrin merkezindeki İstanbul Hilton Convention & Exhibition Center da bu iş için mükemmel bir yer olur. Hilton pahalıya çıkacakmış gibi bir görüntü verse de, burada diş hekimlerinin yararına olacak şekilde bir takım avantajlı fiyat – avantaj düzenlemeleri yapılabilir. Biz insanların araba ve evlerinin sigortası var. Ama şu implant'ın bir sigortası yok. İmplant bir lüks değil. Bir ihtiyaç. Hem de insanın hayat kalitesini etkileyen, çok uzun ömürlü bir ihtiyaç. Bunun istismara açık olmayan bir şekilde bir sigorta teminatına alınması ve bunun kamuoyuna fuarda lansmanının yapılması her kesim için kazanç olur. ■

İzlenimler



İmplantDERgi

Bence bir dahaki sayı için gerek akademisyen olsun, gerekse muayenehanesi olan Diş Hekimlerinden derneğimizin kuruluşuyla ilgili görüş alınmalı. Farklı bölgelerde, farklı diş hekimlerimizle röportaj yapıp dergiye konmalı. Eminim onların da dernekten beklentileri vardır. Söylemleriyle, fikirleriyle farklı değerler katabilirler.■

Ayhan Kılınç / Firma Temsilcisi



Demir Yavuz / Diş Hekimi

Yeni bir alanda bu fuar. Yeni bir başlangıç. İyi bir fikir. İyi bir organizasyon. İlk organizasyon olduğu için katılımın düşüklüğü gibi eksiklikler olabilir. Ama, gene de heyecanla, amatör ruhla yapılmış bir iş. Seneler geçtikçe daha da avantajlı olacak. Daha iyi programlar yapılacak. Daha da büyüyecek. Yeterli bilgileri de aldık kurslardan, programlardan. Ama belki ileride daha da iyisi yapılabilir. Dünyaca ünlü otoriteler getirebileceği gibi, Türkiye'de de çok iyi hocalarımız var. Bu tarz organizasyon-

larda teorikten ziyade klinik ipuçlarını, hasta üzerinde, doktorun yapabileceği klinik, temel, saklı kalmış bilgilerin verilebileceği konuşmalardan daha çok yararlanırız. Bazen bizler için teori yönü, bilimsel yönü çok ağır olabiliyor. Burada daha çok klinisyen gördüm. Klinisyenlere hitap eden bir programa da yer verilse daha iyi olacaktır.

İmplantDERgi

Yeni başlamış bir dernek olarak derginizi gayet başarılı buldum. Dernek olarak iyi firmalarla başlangıç yapıldığını ve güzel adımlar atıldığını derginizde görüyoruz. Başarılarınızın devamını diliyorum. Diş hekimlerine yönelik, onlara yeni bilgiler sunan, implant yapımı, te-

davi aşamaları, avantaj ve dezavantaj karşılaştırmaları, püf noktaları gibi, daha eğitici bilgiler girilebilir. Yeni teknolojiler gibi hekimin ilgisini çekecek haberler yer alabilir. Bizim sitemizde olduğu gibi, web sitenizde de bunlar yer alabilir. "Diş'te Kahkaha" köşeniz güzel olmuş. Serdar Bey'i biliyoruz. Önce You Tube'da başladı. Stand Up'da, mizahta işi ilerletti. Çok beğendiğimiz bir ağabeyimiz. Ekleyeceğim bir şey yok bu anda...■

İMPLANTDER

Takım Çalışmasında!..

Elden ele
beyler!
Hop hop hop!



İyi antrenman
oldu. Epey
paslanmışız!



Diren
tekerlek!



Son güncellemeler yapılmış. Taze haberlerle dolu İmplantDERgi fuarın ilk gününe yetiştirilmiş. İmplantDERgi üyesi firmalardan gelen genç beyefendiler kolları sıvamışlar dergileri elden ele indiriyorlar. Herkes birer koli alıp, stantlarına dönüyor ve dağıtımına başlanıyor.

1A Dental ekibince sağlanan ve gazi olan arabayla da elbirliğiyle kalan koliler dernek stantına sevk ediliyor. Nice müşterek çalışmalarına imza atabilmek ümidiyle tüm üyelerimize teşekkürler! ■



Sektörle nasıl tanıştığınızı, firmanızın kuruluş hikayesini ve orta vadedeki hedeflerinizi anlatır mısınız?

Şahsım diş hekimiyim. Periodontologum. Devamlı implantla iç içeydik. Sonrasında TÜBİTAK ile bir proje hazırladık. Bu proje kapsamında hem TÜBİTAK'tan, hem de Avrupa Konseyi Kalkınma Bankasından destek alarak, yaklaşık iki yıllık bir süreçte, kendine özgün olan DTI İmplant Sistemini geliştirdik. Orta ve uzun vadedeyse, şu anda Fransa, İsviçre ve İtalya gibi 14 tane Avrupa Birliği ülkesine ihracat yapıyoruz. Bunun dışında komşu ülkelerimiz ve Orta Asya ülkelerine de ciddi anlamda satışlarımız başladı. Bizim hedefimiz Dünyada sayılı dental implant firmalarından biri olmak. AR-GE ve inovasyon çalışmalarımız durmaksızın devam etmektedir.

İmplantDER bünyesine neden girdiniz? Mensubu olduğunuz bu derneğin, implantoloji eğitimi olsun, Sağlık Bakanlığı'nda bu anda onaydan çıkıyor olacak yeni yönetmelik taslağı bağlamında, ya da ülkemizde sağlık turizmine koyabileceği katkılar sizce neler olacak?

İmplantDER'in Sayın Başkanımızın katkılarıyla güzel bir oluşum olduğunu gördük. Kuruluş aşamasında firma olarak görev aldık. İmplantDER bence Türkiye'de implantolojide, diş hekimliğinde önemli bir dernektir. Çünkü hedefleri, yapacağı çalışmalar sektöre çok katkı sağlayacaktır. İmplantDER, ülkemizde hakıyla, dürüst bir şekilde hekimlere ve hastalara kaliteli implant sağlayan firmaları tek çatı altında toplayan bir dernektir. Gerekli kriterlere uyan firmaları da bünyesinde barındırmasıyla, bu alandaki boşluğu dolduracak bir oluşumdur. Bu oluşumun içerisinde olmak ta bizi çok mutlu ediyor.

Burada şahsınız adına bir parantez açmak istiyorum. Dr. Talat Buğur'un Türk Fransız Diş Hekimleri Cemiyeti'nde bir rolü var. Bundan söz eder misiniz?

Ben doktoramı Fransada yapmıştım. Oradaki üniversiteyle Akademik anlamda çalışmalar yapan bir dernektir. Bu dernek, aynı zamanda iki ülke diş hekimleri arasında işbirliğini ön gören bir kuruluştur. Halen faaliyetlerini sürdürmekte olan bu dernekte benim durduğum nokta, Fransa ile akademik işbirliğini arttırmaktır.

Sağlık turizmi:

Derneğimizin amaçlarından biri de gerek hastalar, gerek ise hekimlerin kullanım alanı anlamında ülkemizi bir cazibe merkezi haline getirmektir. Diş hekimliğinin sağlık turizminde durduğu yer kolay bir yer değildir. Yapılan tedavilerin devamlılığı açısından, Türkiye'mizde tedavi olan hastanın mutlaka geldiği ülkede bir unsurunun olması lazımdır. Bir temsile ihtiyaç vardır. Biz ilerdeki süreçte, İmplantDER bünyesinde, Avrupa ülkelerinden veya farklı ülkelerden, ülkemize tedavi için gelecek hastaların da İmplantDER vasıtasıyla bazı tedavilerini yaptırırken derneğimizi irtibat, danışma noktası olarak kullanmasını düşünebiliriz. Bu aynı zamanda Türk diş hekimlerine de derneğimizin göstereceği bir destek olacaktır.

Yeni yönetmelik:

Burada kanun koyucu olarak gerek sağlık bakanlığı, gerek ise derneğimizin de girişimleri dahilinde yeni bir tıbbi cihazlar yönetmeliği çıkıyor. Şunun altını çizelim ki; implantı hala sarf malzemesi olarak gören bazı meslektaşlarım var. Bu in vivo bir tıbbi cihazdır. Bir ilaç değildir. Yeni yönetmelikte Türkiye'deki bütün implantların kayıt altında olması sağlanacaktır. Tübitak'ta da bu konuda azami bir buçuk yıl içinde devreye girecek olan ve yazılım çalışması tamamlanmakta olan ÜTS (Ürün Takip Sistemi) üzerinde çalışma yürütülmekte. Devlet implant ürününü ister ithalat, ister yerli üretim olsun, üretildiği yerden hastaya uygulanma sürecine kadar takip altına almak istiyor. Tabii bu anda yurda illegal yollardan bir çok ürün girmekte. Hekimler ve hastalar mağdur olmakta. Bu mağduriyetin de önüne geçilmiş olacaktır.

Sizce kıtaların birleştiği ülkemizde dünya implant sektöründe hangi noktaya varacağız?

Bence Türkiye'ni önü bu konuda çok açıktır. Doğu ile Batı'yı birleştiren bir konumdadır. Gerek ülkemizde, gerek ise çevre ülkelerde implant kullanımı gün ve gün artmaktadır. Türkiye bu konuda bölgede öncülük etmeye her zaman hazırdır.

Eğitim Komitesi mensubu olarak, diğer iki meslektaşınızla birlikte, üstlendiğiniz misyon doğrultusunda yapmayı planladıklarınızdan bahseder misiniz?

Tabii bizim hedeflerimizden bir tanesi İmplantDER Akademi'yi kurmak. Bu eğitim merkezinde fantom çeneler üzerinde uygulamam yapılabilen eğitimler organize etmek. Amacımız, implant konusunda uzman hocalarımız, akademisyenler tarafından eğitimlerin verilmesini sağlamak olacaktır. İmplantDER'in düzenleyeceği İmplant İhtisas Fuarı ve Kongresi'nde de biz eğitim komisyonu olarak, gerek yurtiçi, gerek ise yurt dışından değerli hocalarımızı getirtmek üzere de destek olacağız. Tabii eğitim konusunda, üniversitelerden sağlanacak destek konusunda TDB ile görüşmelerimiz de oldu. Kendileri de İmplantDER'in eğitimle ilgili yapacağı her türlü çalışmada, ilerdeki aşamalarda ortak unsurlar üzerinde çalışmak üzere destek sözü verdiler. Biz dernek olarak önelim bir şey koyarız. Onlar da bize yol gösterirler. Çünkü implantolojide eğitim olmazsa olmaz ve implantı çok iyi uygulayanlar da olsa bunun sonu yok ve sürekli gelişime ihtiyaç vardır. ■

Türkiye'de ilk!
Cerrahi sette stoperli 37 frez,
Nano Teknolojik SLA yüzey...



DTI
Implant
System



CE ISO 13485:2012
2138

**İmplant'ta yeni bir
dönem başlıyor!**

**Türkiye'de uluslararası standartlarda
implant üretiminde öncülük...**

Fabrika: Çavuşbaşı Caddesi Aytekin Sokak No: 5/1-2 34782 Çekmeköy-İstanbul / TÜRKİYE
Tel: +90 216 642 95 95 (pbx) **Faks:** +90 216 642 13 29
Web: www.dtiimplant.com.tr - www.dtiimplant.com **Mail:** info@dtiimplant.com



Dişte
kahkaha...



BİR DELİNİN HATIRA DEFTERİ

32 ŞUBAT – Bugün burayı hastahane, kendini de baş hekim sanan deli, yine bana elektrik verip işkence etti. Güya elektro şokla beni tedavi ediyormuş. Aylardır söylüyorum, ben deli değilim, ünlü bir diş hekimiyim diye, inanmıyor. Zaten koğuşumu paylaştığım Napolyon ve Mesih'ten başka inanan da yok bana.

77 Mart – Bugün çok başarılı bir hekim olduğumu ispat etmek için, Napolyon'un ön dişlerinden birini malzeme dolabından arakladığım kerpetenle çekip Mesih'in kulağına transplante ettim. İkisi de uyurken kafalarına masa bacağıyla vurup genel anestezi altında gerçekleştirdiğim bu operasyon için yılın Tıp Nobel'i ni alırım sanırım.

78 Mart – Gardiyanlar yaptığım operasyonu kıskanmış olacaklar ki beni dövdüler. Baş hekim iki saat Mesih'in kulağındaki dişi çıkartmaya çalıştı ama başaramadı. Eeee, ben böyle organ naklederim işte. Kimse sökemez. Simetriyi sağlamak için haftaya Mesih'in öbür kulağına da Napolyon'dan diş alıp transplante edeceğim. Bilimsel gelişmenin önünde kimse duramaz.

79 Mart – Napolyon'un yüzü şişti. Mesih'in kulağından kan geliyor. Napolyon bana “Dua et solak değilim. Sağ elim hep ceketimin içinde durmak zorunda olmasa seni döverdim” dedi. Mesih halinden memnun. Kulağının kendiliğinden kanamasının bir mucize olduğunu söylüyor. Halbuki bunlar normal komplikasyonlar.

33 Nisan – Dediğimi yaptım. Mesih'in öbür kulağından da kan geliyor. Napolyon'un tipi kaydı. Ama bilim bir adım daha ilerledi. Beni yine dövdüler. Yılmayacağım. Anestezik olarak kullandığım masa bacağına sökerken çıkan iki çiviye Napolyon'un eksilen dişlerinin yerine implant olarak yerleştireceğim. O da duyunca sevindi garibim. Yalnız hafta sonu savaşı varmış, pazar-tesi günü yapacağım.

36 Nisan – İçim içime sığmıyor. Çok mutluyum. Bugün meslek hayatımdaki ilk implantlarımı Napolyon'un ağzına yerleştirdim. Mesih bana asiste etti. Fizyodispen-sirimiz olmadığı için idrar kullanma fikri bana aitti. Çivilerin başı 7 mm çapında olduğundan harika bir çıkış profili sağladık. Üst yapı için üç ay bekleyeceğiz.

37 Nisan – Bugün baş hekimi yandaki koğuşa yattırdılar. Sürekli “Yeteeer, dayanamıyorum! Bırakın, o çivileri diş hekimi manyağın alnına çakıcaaaaamm!” diye bağıyor. Ben demiştim bu adam deli diye. Ama sonunda diş hekimi olduğumu anladı. Bu da bir şey.

42 Mayıs – Bugün bahçede baş hekime rastladım. Kafasında huni vardı. Sohbet ettik biraz. Sonunda bana gerçeği söyledi. Meğerse adı Branemark'mış. İmplantı ben icat ettim diyor. Ha şöyle akli başında konuş, canımı ye! Meslektaş çıktık bak. “Peki kafandaki huni ne?” dedim. “Huni değil o, benim geliştirdiğim ameliyat bokesi” dedi.



55 Mayıs – Bugün Branemark’la hapisshaneden kaçtık. Zavallı Napolyon arkamızdan bağırıyordu. “Durun, benim üst yapı ne olacak?” diye. “Üzülme! Önümüzdeki ay, senin Waterloo savaşından sonra yaparız. Hem geç olsun, daha iyi osseointegrasyon olur” dedim. İlk kez sağ elini ceketinin içinden çıkartıp ardından el salladı. Çok duygulandım, gözlerim doldu. Yalnız Napolyon’un pantolonu düştü. Meğerse kemeri olmadığı için sürekli ceketin içinden pantolonunu tutuyormuş.

57 Mayıs – Branemark’la bir Diş hastanesinde iş bulduk. Daha ilk günden bir hastanın üst çenesine tam 9 implant yerleştirdik. Operasyon muhteşem geçti. Sonrasında aldığımız panoramik radyoğrafi adeta bir sanat eseri niteliğindedi. Ama bizi işten attılar. Kabiliyetimizi çekemeyen kıskanç ve nankör insanlar. Neymiş, 90 derece açılı abutment yokmuş. Onu da ben mi yapacağım? Söyle firmaya yapsın.

62 Haziran – Bugün Branemark’la “İmplantolojide darbeli matkap kullanımının püf noktaları” konulu seminerimize Napolyon geldi. Büyük sürpriz oldu bize. Kucaklaştık. Üniforması ve şapkası yoktu. “Noooldu koçum?” dedim. “Abi sorma. Waterloo’yu kaybedince işten çıkardılar. Josephin yengen yine hamile, benim beyaz atı da sattım, saman parası çok gelmeye başlamıştı” dedi. “Mesih nasıl?” diye sordum. “Kulaklarıyla mükemmel yemek yiyor. Valla sana her gün dua ediyor. Cennette seni Busines CLass’a up grade ettirecekmiş” dedi. Napoleon’u muayene ettim. İmplantları taş gibi sağlam, sadece burnu fail olmuş.

75 Haziran – Bizi FDI Kongresine konuşmacı olarak davet ettiler. Gittik. Branemark’la bana özel hekim önlüğü giydirdiler. Önlük biraz ters gibi geldi bana. Kollarımız bağlıyken nasıl implant yapacağız bilmiyorum ama çok mutluyum. ■



Vestiyer Yayın Grubu'ndan yepyeni bir proje!

Diş hekimliği vitrine çıkıyor...



pnv

diş hekimliğinin vitrini



Edindiğimiz tecrübeyi ve katılımcı portföyünü İmplantDER'le paylaşmaktan ve birlikte daha kapsamlı projelere imza atmaktan mutluluk duyarız elbette.

Sektörün duayenlerinden **BÜLENT MANAV** ile söyleşi...

İmplantDER: Dernek olarak önümüzdeki dönemde bir “İmplant İhtisas Fuarı” düzenlemeyi düşünüyorsunuz. Bu konuda sizin düşüncelerinizi alabilir miyiz?

Bülent Manav: Dernek olarak düzenlemeyi düşündüğümüz “İmplant İhtisas Fuarı”, iyi bir projeye benziyor. Bugüne kadar yapılan fuarlardan ve kongrelerden edinilen bilgiler ışığında yeni şeyler, yeni konseptler denebilir düşüncesindeyim.

İmplantDER: Vestiyer Yayın Grubu olarak bu projenin herhangi bir yerinde yer almayı düşünür müsünüz?

Bülent Manav: Biz Vestiyer Yayın Grubu olarak, sektördeki bütün faaliyetlere, etkinliklere destek vermeye çalışıyoruz. Ancak bu konuda biraz seçici davranıyoruz ve sektöre kalite getireceğine, kaliteyi artıracığına inandığımız projelerde kurumsal olarak yer alıyoruz. Elbette İmplantDER'in yapacağı etkinliklerde yer almak isteriz. Ayrıca düzenlemeyi planladığınız etkinliğin içinde bulunalım veya bulunmayalım, her türlü desteği vereceğimizi de ifade etmek isterim.

İmplantDER: Hangi konularda bir işbirliği olabilir sizce?

Bülent Manav: Bildiğiniz gibi Vestiyer Yayın Grubu ve kardeş kuruluşumuz Vesta Akademi, uzun yıllardır sek-

töre ve diş hekimliği bilimine hizmet veriyor. Bu yıl 25. yılımızı kutluyoruz. Bu sayede oldukça geniş bir iletişim ağıımız ve uzun yıllar boyunca biriktirdiğimiz kurumsal tecrübemiz bulunuyor. İmplantDER'in yapacağı etkinlikte veya etkinliklerde, gerek iletişim ağıımızla, gerekse edindiğimiz tecrübeyle her türlü desteği vermekten mutluluk duyarız. Bunlar tanıtımdan tutun da, eğitim organizasyonuna kadar birçok noktada olabilir.

İmplantDER: Kurslar, eğitimler konusunda birlikte neler yapılabilir sizce?

Bülent Manav: Sekiz yıl kadar önce Vestiyer Yayın Grubu çatısı altında kurduğumuz VESTA, yani Vestiyer Akademi, kendi alanında lider bir pozisyonda bulunuyor. Gerek ülkemizin çeşitli illerinde, gerekse Los Angeles'tan Viyana'ya kadar bir çok dünya şehrinde eğitimler gerçekleştirdi ve devam ediyor. Bu süreçte edindiğimiz tecrübeyi ve katılımcı portföyünü İmplantDER'le paylaşmaktan ve birlikte daha kapsamlı projelere imza atmaktan mutluluk duyarız elbette.

İmplantDER: Bize vakit ayırdığınız için teşekkür ederiz.

Bülent Manav: Ben de çok teşekkür ediyorum ve çalışmalarınızda başarılar diliyorum. ■



Sektörle nasıl tanıştığınızı, firmanızın kuruluş hikayesini ve orta vadedeki hedeflerinizi anlatır mısınız?

Aslında Orhan Bey ve ben diş hekimiyiz. Her ikimiz de ortodonti uzmanıyız. 2001 yılında doktoramı bitirdim ve klinik açtık. Bu sektörle aslında hasbelkader tanıştık. 2003'ten itibaren dental implant alanına adım atmış olduk. Öngördüğümüzden daha üst seviyede bir efor harcadık. Muayenehaneciliğimizi kimi zaman ikinci plana attık. 2004 'te okuyup, mezun olup, mesleğe atıldığımı Ankaradan kopup gelmeme ve İstanbul'da ofis açmama vesile oldu bu...2012'ye kadar İsviçre menşeli Astra Tech markasıyla devam ettik. Sonra dünya çapında Dentsply'in Astra'yı satın alması sonrasında distribütörlüğünü yaptığımız firmayla yollarımızı ayırmak zorunda kaldık. Ondan sonra yeni bir yapılanmaya gittik. Çok iyi bir ekip kurduk ve müşteri ağı oluşturduk. Meslektaşlarımızla iş yapıyor olmanın avantajlarını gördük. On yıl önce iki amatör ruhlu diş hekimisi olarak çıktığımız yolda, profesyonellik adına çok şeyi yaşayarak öğrendik. İyi bir camianın içerisine girdik. Hatta ortodontist arkadaşlarım bana yer yer takılırlar; "Cerrahlarla berabersin. Seni ortodonti derneğinden çıkaracağız!" şeklinde... 2013 yılında oluşturmuş olduğumuz zemini daha profesyonel bir platforma taşıdık. Dental implant sektöründeki inovatif ve restoratif anlamda her türlü yeniliğin öncülüğünü yapan Nobel Biocare'in Türkiye distribütörlüğünü almış olduk. Bu firma dünyada sektörün öncüsü. 45 Yılı aşkın bir süre, Dr. Branemark ile başlayan bir süreç bu. Böyle bir çözüm partneriyle, birlikte olmaktan mutluyuz. Uyum içerisinde çalışmalarımızın süregeldiğini memnuniyetle söylemeliyim. Sektör de sanki Nobel'i uzun süredir bekliyormuşçasına, çok güzel bir refleks gösterdi. Ana firmanın da, bizim de hızla hayata geçirilmek üzere ortak bir hedefimiz var. İşin eğitim ayağı bizim için öncelik taşıyor. Bilinçli kullanıcı sayısını artırma yolunda 2014 için bir eğitim programı oluşturduk ve takvime bağladık. Daha güzel işler üretmek istiyoruz.

İmplantDER bünyesine neden girdiniz? Derneğin sektöre koyabileceği katkılar sizce neler olacak?

Derneğe birinci derecede, pazarda verdiğimiz hizmetin daha kontrollü olması için, bir kontrol mekanizması oluşturmak ve rekabetin daha doğru yapılabilmesine katkı koymak amacıyla girdik. Diş hekimlerinden oluşan müşterilerimize pazardan daha kaliteli ve daha güvenli hizmet almalarını sağlayacak şartların oluşturulması için girdik. Bu yapıyı oluşturabilmek için, gelişimi sağlayabilmek için bir araya gelip bir sivil toplum örgütü kurduk. Son olarak, İmplantDER'i göstermiş olduğu çabalardan dolayı takdir ettiğimi, hizmet ettiği misyondan dolayı da çok teşekkür etmek istediğimi ifade etmek isterim.

Biz de size teşekkür ediyoruz. Aslında derneğimiz siz sayın üyelerimizin desteğiyle var. Alkış hepimiz hak ediyoruz.

Sizce kıtaların birleştiği ülkemizde dünya implant sektöründe hangi noktaya varacağız?

Ülkemiz sanki Avrupa ve Amerikadan sanki biraz geride seyrediyor gibi görünse de, buna pek inanmıyorum. Bizim hekimlerimiz de, gelişen teknolojiyi bence çok yakından takip ediyorlar. Önümüzdeki beş yıl içerisinde dijital diş hekimliğinin şu andaki durumundan çok daha ileride bir noktaya varacağını söyleyebilirim. Biz de bunun için her türlü zemini oluşturmaktayız. Zaten kullanılıyor. Fakat bir oranlama yapılacak olursak, belki kullanan hekim kitlesi bu anda çok küçük bir yüzdeyi oluşturuyor. Ama bu yüzde kaçınılmaz bir oranda artış gösterecek. 15 Yıl kadar önce implant uygulayan diş hekimisi sayısı neredeyse yok denecek kadar azdı. Ama implant uygulamaları muayenehanelerin artık olmazsa olmazı haline geldi. Nasıl bunun çözümlerin başta gelenlerinden olduğu fark edildiyse, dijital diş hekimliği de aynı şekilde tüm muayenehanelerin vazgeçilmezlerinden olacaktır. Hayatımıza daha fazla girecektir.

Eğitim komitesinde yer alan bir yönetim kurulu üyesiniz. Aynı zamanda fuar komitemizde de görev üstlendiniz. Üstlendiğiniz misyon doğrultusunda, yapmayı planladıklarınızdan bahseder misiniz?

Dernek olarak hem hekimlere doğru ve kaliteli bilgiyi aktaracak kursların, eğitimlerin organizasyonuna yardımcı olmak ve yön çizmek istiyoruz. Hem de bu sektörde çalışan teknik elemanların eğitimine katkı sağlayacak bir yapıyı oluşturmak amacındayız. Fuarın oluşturulmasına gelince; firmalar, bölük pörçük, kendilerini ayrı ayrı yerlerde göstereceklerine, bir implant ihtisas fuarıyla, implant ve implant ile alakalı bütün firmaları bir araya getirecek bir yapıda buluşmalılar. Amaç gerek katılımcıların memnuniyetini sağlayacak, gerek ise bilimsel bir programla sektörü destekleyecek bir yapıyı oluşturmak. Herkes için faydalı olduğunu düşündüğümüz için de, bir implant ihtisas fuarı çalışması içerisindeyiz. ■

An implant like no other.

NobelActive™ for exceptionally high initial
stability and esthetic excellence

NEW
Ø 3.0 mm for
limited spaces



Etkinlikler..



**17. Uluslararası
EDAD Kongresi
15-17 Kasım 2013
İstanbul**

**Dental Istanbul
2013 Kongresi
7-8 Aralık 2013
İstanbul**



**25. TOID
Uluslararası
Bilimsel Kongresi
17-18 Ocak 2014
İstanbul**

Aktüel...

İmplant'ın Kısa Tarihçesi - 1

Vikipedi'ya göre "implant" tanımına uyan ve eksik dişlerin telafisi amacı ile yapılan ilk uygulamalar arkeolojik bulgulara göre Maya uygarlığına aittir. (MÖ 6. yüzyıl).

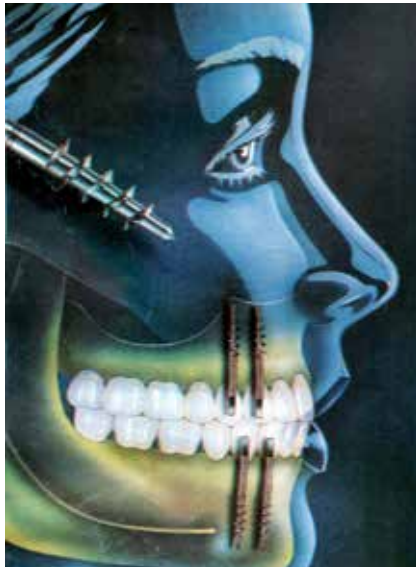
İlk patenti alınan diş implantı 1908'de ABD'de Greenfield'in dizayn ettiği irridio-platin implanttır.

1939'da Strock krom-kobalt diş implantını tanıtmıştır. Lubit ve Rappaport 1949'da vityumdan yapılan vida veya kafes şeklindeki implantlarını geliştirmişlerdir. Cherchève çift spiral yivli implant dizaynını ve frezleme sonrası yiv açma tekniğini (screw-tapping), implantın çift safhalı cerrahi teknik ile fonksiyona sokulması gibi uygulamaları geliştirmiştir. Geçen yüzyılın ortalarına kadar Formiggini, Peron, Tramonte, Benoit, Jeanneret, Muratori, Linkow gibi dişhekimleri günümüzde kullanılan implantlara benzer uygulamalar yapmışlardır. Ancak bu yaklaşım ve çabaların hepsi ampirik uygulamalar olarak ve vaka raporlarının ötesine gidememiş çalışmalar olarak kalmışlardır.

1940'lı yıllarda subperiostal implantlar ortaya atılmıştır.

1960'lı yıllara gelindiğinde Linkow tarafından geliştirilen blade (levha, plaka) dizayn implantlar ortaya çıkmıştır.

Oral implantolojideki bilimsel gelişmelerin başlangıcını, Branemark ve arkadaşları ile Schroeder ve arkadaşlarının saf titanyum implantlar ile yaptıkları temel çalışmalar oluşturur. Branemark 1955 yılında tavşan tibialarında revaskülarizasyonu vital mikroskopi ile inceleyen bir deney sırasında tesadüfen kemik ile titanyum arasındaki sıkı adaptasyonu fark ederek konuyu daha detaylı araştırmış ve bu fenomene **osseointegrasyon** adını vermiştir. ■



Görselde, Ziraat Bankası'nın seksenli yıllara ait bir dergisinden alınma, Dr. Nezih Öztan tarafından hazırlanmış nostaljik bir resim yer almaktadır.

Hürriyet

Kaçak implant AVI

SAĞLIK Bakanlığı, yurt dışından çantacı tabir edilen kişilerce kaçak getirilen ve tanınmadığı için gümrükten rahatça geçirilen implantların (yapay diş kökü) insan sağlığına ve ülke ekonomisine zarar verdiğini açıkladı. Bakanlık, bu nedenle meslek örgütleriyle işbirliği yaparak Atatürk, Sabiha Gökçen ve Esenboğa Havalimanlarında tanıtım çalışmaları yaptı. Bunun üzerine bin 896 implantın ülkeye kaçak yollarla girişi engellendi. Sağlık Bakanlığı yaptığı denetimlerde, özellikle özel diş hekimliği muayenehanelerinde ucuz ve daha ulaşılabilir olması nedeniyle çantacı diye tabir edilen kişilerin Doğu ve bazı Avrupa ülkelerinden temin edilen başta implant ve protez malzemelerini yaygın kullandıklarını tespit etti. Bunun da başta sağlık sorunları ile kayıtdışı ekonomiyi artırdığını belirleyen Bakanlık, bu sistem nedeniyle üretilen yerli implant ve protez malzemelerinin zarar gördüğünü açıkladı.

■ Meltem ÖZGENÇ / ANKARA

Sektörle nasıl tanıştığınızı, firmanızın kuruluş hikayesini ve orta vadedeki hedeflerinizi anlatır mısınız?

Firmamız 1994 yılında kuruldu. İsviçre – A.B.D. ortaklığında ki Zimmer'in Türkiye distribütörüyüz. Yıllardır aynı ürünün satışını yapıyoruz. Amacımızı Türkiye'de kaliteli, kendini ispatlamış bir markayı Türkiye'de sektörün istifadesine sunmak. Hedefimiz şimdiye kadar izlediğimiz yolu devam ettirmek ve her sene artan kaliteyle yelpazede yer alacak yeni ürünleri piyasaya arz etmektir.

İmplantDER bünyesine neden girdiniz? Mensubu olduğunuz bu derneğin, implantoloji eğitimi olsun, Sağlık Bakanlığı'nda bu anda onaydan çıkıyor olacak yeni yönetmelik taslağı bağlamında, ya da ülkemizde sağlık turizmine koyabileceği katkılar sizce neler olacak?

Bu derneğin sektöre katkısı tartışılmaz. Derneğe katılmamızın başlıca nedenlerinden biri sektörde bu anda yaşanan, kayıtsız ürünlerin ülkemize girmesi ve hasta huzursuzluklarından kaynaklanan kaos ortamından bir an önce kurtulmak. Haksız rekabetten bizleri koruyacak bir meslek birliğine katılarak biz de destek vermek istedik." Eğitim anlamında firma olarak öncülük yapabileceğimizi düşünüyorum. Dünya çapında bir enstitümüz var. Biz kurslar tertip edip buradan oraya hekimler götürmekteyiz. Burada öğrendiklerimizle, edindiğimiz deneyimle, elbette derneğimize birliktelik yaparız. Bunun manevi hazzı vardır. Sağlık turizminin gelişmesi için ise, kongrelerle, seminerlerle desteklenirse dernek çok şeyler yapacaktır.

Açıkçası bizim akademi için bakanlığa yaptığımız başvuruda da, özellikle dış hekimlerimizin yurt dışına gitmesine gerek kalmaksızın, harcadıkları yüksek bedel, zaman ve enerjiyi de içeride değerlendirmesinin önü açılmış olacak diyebilir miyiz?

Sizce kıtaların birleştiği ülkemizde dünya implant sektöründe hangi noktaya varacağız?

Şu anda bile dünya implant pazarında Türkiye çok iyi yerlerde. Satış rakamlarına bakıldığında çok ciddi rakamlar tüketiliyor. Coğrafi konumumuza bakarsak bütün Arap ülkeleri, Orta Doğu, Türki cumhuriyetlerdeki potansiyeli de göz önüne alarak bir de yerli üreticileriyle, yurt dışından ithal edilenlerle, ciddi anlamda gelişmeler olacaktır. Doğudan da Batıdan da pek çok rağbet gören bir ülkeyiz. Zaten hastanelerin, kliniklerin durumuna bakıldığı zaman Türkiye'nin yurtdışındaki-lerden çok daha iyi bir yerde olduğunu görmekteyiz. Sağlık turizminde çok şeyler başaracak bir ülkeyiz.

Fuar ve kongre komite mensubu olarak üstlendiğiniz misyon doğrultusunda yapmayı planladıklarınızdan bahsedebilir misiniz?

Komite olarak ülkemizde çok ileri düzeyde ihtisas fuarı ve kongre düzenlenmeyi amaçlıyoruz. Dünya çapında tanınan isimleri ülkemize getirebilmek için çalışıyoruz. Amaç bütün firmaların da katılabileceği bir platform oluşturmak. Derneğimize güveniyoruz ve arkasında duruyoruz. Derneğimizin kurulma amaçlarından birisi de yerli üreticileri ve ithalatçıları bir çatı altında toplamış olması. Ortak bir hedef var. Ama muazzam bir fiyat rekabeti de var. Derneğin fiyatlarda zamanla olumlu yansımalar yaratacağını ve beklentilerimizi karşılayacağına dair umutlar taşıyoruz. Fiyatlar konusunda istikrarın sağlanması anlamında atılımlar bekliyoruz. Dünya implant fiyatlarında derneğimiz sayesinde, kaliteli ürünleri, doğru fiyatlarla Dünya pazarlarının istifadesine sunabilmek, kural koyan ülke konumuna gelmek temennimiz. ■



İMLANTA DAİR HERŞEY...



mutlu dental

Büklüm Sokak 40/12 Kavaklıdere - ANKARA
Tel: 0.312 427 5492 Fax: 0.312 427 6486
www.mutludental.com



zimmer | dental

www.zimmerdental.com

8. Yönetim Kurulu Toplantımızdan...



Sağlık Bakanlığı ziyaretlerimiz...



İmplantDER, T.C. Sağlık Bakanlığı Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu, Tıbbi Cihazlar Daire Başkanlığı, Söğütözü, ANKARA'da ziyaret gerçekleştirdi. Daire Başkanı Dr. Osman Arıkan NACAR ile görüşüldü. NACAR, dernek Yönetim Kurulu'na TİTUBB kayıtları, ürün güvenliğiyle ilgili kanun, sağlık hizmetlerindeki 1219 sayılı kanun ve kayıtsız ürünlerin dolaşımı hakkındaki düzenlemeler konusunda bilgi verdi.

T.C. Sağlık Bakanlığı Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu Denetim Daire Başkanlığı, Söğütözü, ANKARA'da gerçekleştirdiğimiz bir diğer ziyarette, Denetim Daire Başkanı Fatih TAN, önleyici bir faktör olarak nitelendirdiği TİTUBB kayıtları hakkında bazı mütalaalarda bulundu. Uyarı tebliği, risk esaslı inceleme programı çerçevesinde görev alacak denetçilerin eğitim süreci ve yazılım çalışmaları süren ÜTS (Ürün Takip Sistemi) hakkında bilgilendirmelerde bulundu. Yönetmelikte yapılacak revizyonla alakalı yakında tüm dernek üyelerini özel bir brifinge davet edeceklerinin bilgisini verdi.

Bu Çark Nasıl Dönüyor?

**Eğitim
Komitesi**



**Fuar
Komitesi**



**Mevzuat
Komitesi**



**Dış İlişkiler
Komitesi**



**Basın Tanıtım
Komitesi**



İmlantDER Sosyal Medyada...

İmlantDER'in Facebook sosyal paylaşım sayfasındaki takipçileri artık bin kişi! Dental implant sektöründeki oyuncuların iletişim şölenine rağbet fazla ve paylaşımlar karşılıklı bilgi alışverişine katkı koyuyor. Vaka paylaşımları ve fikir jimnastiği yapılıyor. Sizleri de Facebook ve Twitter sayfalarımıza davet ediyoruz. ■



facebook.com/implantder



twitter.com/implantder

Temaslarımız...

İmplantDER, DİŞSİAD'ın Yeni Yönetim Kurulu Üyeleri ile...



İmplantDER, DİŞSİAD / Diş Malzemeleri Sanayici ve İşadamları Derneği'nin yeni yönetimine nezaket ziyaretinde bulundu. Başta IDEX ve sektörün fuar ve kongrelerle ilgili beklentileri konusunda karşılıklı fikir alış verişinde bulunuldu. ■

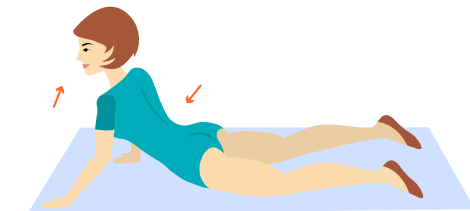
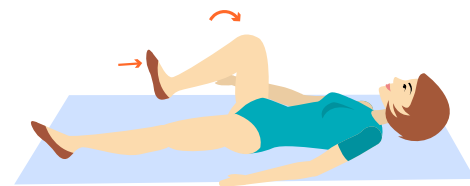
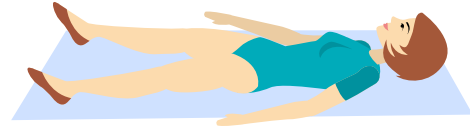
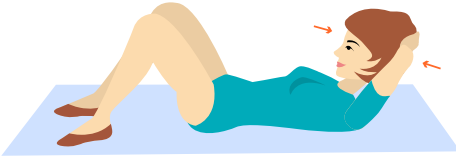
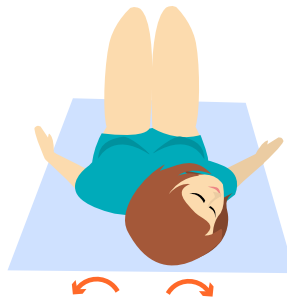


TUGEV VAKFI – İCVB, İstanbul Kongre ve Ziyaretçi Bürosu İmplantDER'i ziyaret ederek hizmetleri hakkında bilgi verdi.

Diş Hekimliğinde Meslek Hastalıkları-1

kaynak: www.agritr.com

Diş hekimliğinde Meslek Hastalığı BOYUN FITİĞİ



Boyun Egzersizleri

Gevşeme: Dizleriniz bükülü, ayaklarınızı yere basarak dengeli bir şekilde sırtüstü yatın (Başınızın altına bir yastık koyarak da rahat edebilirsiniz). Karın kaslarınızı şişirerek ve gevşeterek derin derin nefes alın ve verin. Bunu üç kez tekrarlayın.

1. Boyun kaydırma: Boyun kavsinizi yere doğru bastırarak düzleştirin. Çenenizi göğsünüze yaklaştırmak yerine boynunuzu uzatarak, daha uzun olduğunuzu hissedin. Her seferinde 5 saniye bu şekilde kalarak 3 kez tekrarlayın.

2. Pasif Boyun çevirme: Bir elinizle alnınızı tutarak başınızı boynunuz gevşeyene kadar bir taraftan diğer tarafa çevirin. Hareketi yapmak için boyun kaslarınızı kullanmayın ve harekete zorlamayın. 10 kez tekrarlayın.

3. Aktif Boyun çevirme: Gevşemiş hissettiğinizde elinizi başınızdan çekin ve başınızı bir taraftan diğerine çevirmek için boyun kaslarınızı kullanın. 10 kez tekrarlayın. Başınızı çevirirken çenenizi kaldırmayın.

4. Boyun ve gövde çevirme: Ayaklarınızı ve alt gövdenizi başınızla ve boynunuzla zıt istikamette yavaşça çevirin. 10 kez tekrarlayın. Çenenizi kapalı ayaklarınızı yerde tutun.

5. Baş saati: Başınızı bir saat olarak düşünün. Burnunuzla saat 12'ye sonra 6'ya dokununuz. Zıt taraftaki saatlere dokunmaya devam edin. Sonra burnunuzla yavaşça saatin dış kenarını çizin. Önce saat yönüne, ardından saat yönünün tersine gidin. Her bir yöne egzersizi 3 kez tekrarlayın. Başınızı hareket ettirirken kaslarınızı gevşetmeyin.

6. Omuz saati: Yan yatıp dizlerinizi bükün, başınızın altına havlu koyun. Omuzunuzun bir saatin ortası olduğunu düşünün. Omuz başınızla zıt saat çiftlerine dokununuz. Her bir saat çiftine dokunmayı 3 kez tekrarlayın. Diğer tarafa dönerek egzersizi tekrarlayın.

7. Kol ve üst vücut dairesi: Yan yatmaya devam ederek parmaklarınız mümkün olduğunca yere değerek kolunuzla yavaşça daire çizin. Hareketi gözlemlerinizle izleyin ve başınızla üst gövdenizin kollarınızla birlikte hareket etmesine izin verin.

Saat yönünde ve ardından zıt yönde 5 kez tekrarlayın. Diğer yanınıza dönerek egzersizi tekrarlayın. Alt gövdenizi korumak için alttaki elinizle dizinizi tutun.

Omuz ve üst sırt germe:

1. Basamak: Her iki kolunuzu hafifçe geriye doğru alarak başınızın üstüne uzatın.

2. Basamak: Avuç içleri tavana bakacak şekilde baş parmaklarınızı öne çevirin ve derin nefes alın.

3. Basamak: Nefes verin ve el bileklerinizi arka cebinize koyacakmış gibi indirin. El bileklerinizi vücudunuzun dikey orta çizgisinin gerisinde olarak omuz ve boynunuzu dengeli pozisyonda tutun. Bu pozisyonda 10 saniye durun. Sonra başlangıç pozisyonuna dönün. 3 kez tekrarlayın. ■



Sektörle Nasıl Tanıştınız? Firmanızın kuruluş hikayesi nedir ve orta vadeli hedefleriniz nelerdir?

Bioport Biyolojik Maddeler Limited Şirketi, 1997 yılında diş hekimliği pazarının iki önemli markasının temsilciliği alınarak İstanbul'da kuruldu. Greft ve membran ürünlerinde pazarının lideri olan bir İsviçre markası, Geistlich Biomaterials ve o zamanların implant denince ilk akla gelen markası olan Brånemark Sistem ile Türkiye pazarına giriş yaptık. Takip eden yıllarda hızla faaliyetlerimizi eğitim alanına da kaydirdik.

Dr. Brånemark sektörde duayen bir isim... Konuyu biraz açar mısınız?

Prof. Dr. Brånemark, implantolojide Osseintegrasyon kavramını tanımlayan ve bu alanda çığır açan kişidir. Kendi geliştirdiği implant sisteminin adı da Brånemark İmplant sistem olarak geçiyor. Biz 1997 yılında bu sistem ile Türkiye pazarına ilk girişimizi yaptık. Eğitimlerimiz de hep bu ekolün verdiği eğitimlere paralel şekilde hazırlandı. İmplant eğitimlerimize, hem temel hem de ileri seviye olmak üzere yıllar boyunca devam ettik. 2013 itibarıyla üç yeni firmanın da Türkiye temsilciliğini aldık. Bunlardan bir tanesi, 25 yıllık geçmişe sahip olan Southern İmplant sistemi, yine Brånemark Klinik'ler ile eğitim anlaşması olan saygın bir markadır. Diğeri ise İsviçre'nin önemli implant markalarından biri olan Thommen Medical firmasıdır. Değişen piyasa koşulları, hekimlerin ihtiyaçları, yani pazarın talepleri yönünde Bioport olarak pek çok kulvarda koşmayı seçtik ve isteklere yanıtız kalmamaya çalıştık. Artık implant sektöründe kaliteli ama daha uygun fiyatlı implant arayışı olduğu için biz de bu gerekliliği görmezden gelmeyecek aynı şekilde kaliteli ama uygun fiyatlı implant arayışımızın neticesinde iki tane daha implant markasını Türkiye'ye getirdik ve Bioport'un ürün yelpazesine ekledik. Firmamızın vizyonunu, her zaman pazardan gelen talepleri ve istekleri değerlendirerek bu yönde çalışma yapma şeklinde özetleyebiliriz.

Bioport'un Derneğimiz için öylesine bir manevi değeri var ki... Onsekizinci ve prensip koyduğumuz sayıya ulaşmamız suretiyle genel kurula gidişimizin önünü açan firmamızın. Ayrıca bir hanımefendi olarak temsil ve imza yetkisi olan kişi de oldunuz. Sizin önceliğinizde bayanları derneğimiz-

de görmek istiyoruz. Ama her şeyden daha önemlisi İmplantDER'in son üyesi olarak neden İmplantDER'in olmayı seçtiğinizi sorabilir miyim?

Bizim İmplantDER'den beklentilerimiz yüksek, bu yüzden kuruluş aşamasında büyük bir istekle biz de bu oluşuma katılmak istedik. Tabi bunda sizin de yoğun çabalarınızı unutmamak lazım. Çünkü sektörün böyle bir derneğe ihtiyacı var. Sizin üye edindirme çalışmalarında görmüş olabileceğiniz üzere Türkiye'de implant üreticileri de var. Sadece ithalatçı olan bir ülke değiliz. Derneği bu firmaları aynı çatı altında bir araya getirecek ve çalışma imkanı yaratacak güzel bir oluşum olarak gördük.

9 üretici 9 ithalatçı firma var bu konuda ne düşünüyorsunuz?

Hem herkesi bir çatı altında toplamak, hem firmalar arasında bir iletişim oluşturmak için yapılan kurullar, düzenlediğiniz sosyal organizasyonlar üyelerin bir araya gelmesini ve gerekli paylaşımları yapmalarını sağlıyor. Firmaların sektörde bir araya gelip ortak hareket etmesi gereken konular söz konusu olduğu için dernek faaliyetlerinin sektöre pozitif bir yönde gelişme ve ivme sağlayacağına inanıyorum.

Sizce Türkiye 5 yıl sonra dünya implant sektöründe nerede olacak?

Aslında dünyada da implant sektörü yerinde durmuyor. Ama biz de çok hızlı bir şekilde artık dünyada ki birçok ülkeyle aynı kulvarda koşuyoruz. 90'lı yıllarda ki Türkiye'de sayısı onu geçmeyen implant markası ve implantın ne olduğunu bilmeyen bir hasta kitlesi söz konusu iken bugün implant işi yapan 170-180 firma ve artık marka bilinciyle ağzına hangi sistemin uygulanacağını doktoruna soran bir hasta kitlesi var. İmplant tedavisinin hastalar için ucuzlaması yönünde baskılar var. Aynı baskıların Türkiye'de de artarak devam edeceğini düşünüyoruz. Ayrıca Türkiye'de kaliteli üretim yapan firmaların 5 yıl sonra daha da yol kat etmiş olarak dış pazara açılacağını öngörüyoruz.

Son zamanlarda eğitim konusunda ne gibi çalışmalarınız var? Biraz açıkla mısınız?

Aslında bizim kemikleşmiş, oturmuş bir eğitim sistemimiz var. Konusunun uzmanı olduğunu düşündüğümüz yerli ve yabancı hocalarımızla güncelle entegré olarak implantoloji, yönlendirilmiş kemik ve doku rejenerasyonu gibi ana başlıkları altında eğitimler organize ediyoruz. Bizim yıllar içerisinde özellikle altını çizdiğimiz nokta, başarımızın sebebinin sadece kaliteli ürün ve profesyonel servis değil, eğitimin de çok önemli katkısının olduğu yönündedir. Yılda yaklaşık 12 ila 15 tane toplantı düzenliyoruz. Bunların bazılarını diğer organizasyonların yardımları ile gerçekleştiriyoruz. Biz onlara sponsor olup materyal desteğini veriyoruz, bazılarını da direkt kendimiz düzenliyoruz. Bu bizim kesinlikle ödün vermediğimiz ve sayısını arttırarak devam ettirdiğimiz bir hizmettir. Şirkette eğitimle ilgili ayrı bir departmanımız var.

Derneğimizde Basın ve Tanıtım Komitesi üyesisiniz. Üstlendiğiniz bu misyon doğrultusunda yapmak istedikleriniz nelerdir?

Derneğin ilk aşamada çıkarttığı dergi ve duyuruları, FDI'da olduğu gibi benzer kongre ve organizasyonlarda dağıtmaya devam ederek, sektör dergilerinde ya da yazılı basında derneğin çalışmalarından bahsederek, derneğin tanıtımını yapmaya devam edeceğiz. ■

İsviçre kalitesi, seçkin estetik ile buluştuğunda...



reddot design award
winner 2011



reddot design award
winner 2007

EAO)))
EUROPEAN ASSOCIATION FOR OSSEointegration

**50 İMPLANT ALAN
DİŞ HEKİMLERİNE**





AJANDA

12. İstanbul Ağız-Diş Sağlığı Cihaz ve Ekipmanları Fuarı,

Yer: CNR Expo, İstanbul Tarih: 03.04.2014 – 06.04.2014

Ayrıntılı Bilgi: HYPERLINK "<http://www.cnrindex.com>" www.cnrindex.com

Ankara Diş Hekimleri Odası 13. Bahar Sempozyumu,

Yer: Antalya Tarih: 03.04.2014 – 06.04.2014

Ayrıntılı Bilgi: HYPERLINK "<http://www.ado.org.tr>" www.ado.org.tr

Kocaeli Diş Hekimleri Odası EDAD 2. Bahar Sempozyumu,

Yer: Kocaeli Tarih: 12.04.2014 – 13.04.2014

Ayrıntılı Bilgi: HYPERLINK "<http://www.edad.org.tr>" www.edad.org.tr

Geleneksel 10. Karadeniz Bahar Sempozyumu,

Yer: Samsun Tarih: 26.04.2014 – 27.04.2014

Ayrıntılı Bilgi: HYPERLINK "<http://www.samsun-dho.org.tr>" www.samsun-dho.org.tr

Türk Endodonti Derneği 12. Uluslararası Kongresi,

Yer: İstanbul Tarih: 15.05.2014 – 17.05.2014

Ayrıntılı Bilgi: HYPERLINK "<http://www.turkendodontiderneği.org>" www.turkendodontiderneği.org

Türk Oral ve Maksillofasiyal Cerrahi Derneği 21. Uluslararası Bilimsel Kongresi,

Yer: Muğla Tarih: 18.05.2014 – 22.05.2014

Ayrıntılı Bilgi: HYPERLINK "<http://www.taoms.org.tr>" www.taoms.org.tr

8. Ağız ve Çene-Yüz Cerrahisi Birliği Kongresi (AÇBİD),

Yer: Antalya Tarih: 28.05.2014 – 01.06.2014

Ayrıntılı Bilgi: www.acbid.org

Türk Dişhekimleri Birliği 20. Uluslararası Diş Hekimliği Kongresi ve Expodental 2014 Fuarı,

Yer: Kuşadası, Aydın Tarih: 29.05.2014 – 31.05.2014

Ayrıntılı Bilgi: www.tdb.org.tr

18. Uluslararası Estetik Diş Hekimliği Akademisi Derneği (EDAD) Kongresi,

Yer: İstanbul Tarih: 17.10.2014 – 19.10.2014

Ayrıntılı Bilgi: HYPERLINK "<http://www.edad.org.tr>" www.edad.org.tr

1. Uluslararası AÇBİD & BAOMS Kongresi,

Yer: İstanbul Tarih: 06.11.2014 – 09.11.2014

Ayrıntılı Bilgi: www.acbid.org

Dental İstanbul 2014 Kongresi,

Yer: İstanbul Tarih: 15.11.2014 – 16.11.2014

Ayrıntılı Bilgi: HYPERLINK "<http://www.dentalistanbul.com>" www.dentalistanbul.com

ÜYELERİMİZ

1A DENTAL (DRNR1)	BATI DENTAL (Straumann)	çizgi (Line Plus)	MODE MEDİKAL (İmplantKA)	ŞANLILAR (Nucleoss)	AGS MEDİKAL (Implance)
BEGO (Bego)	DENTİMLANT (Medical Instinct)	EOT DENTAL (Nobel)	MUTLU DENTAL (Zimmer)	TEKNOLOJİ DİŞ (Praticoss)	AVICENNA MEDİKAL (Protech)
BIOPORT (Thommen)	DTI (DTI)	KAVRAM (Dentmaster)	NET DENTAL (Osstem)	UMG UYSAL (BioHorizons)	Stizi de bekliyoruz...



İMPLANTDER'e üye olun sektörümüzü güçlendirin!

www.implantder.org