



3 Aylık Yayın

www.implantder.org

Sayı:2 • Kış 2013

İMLANTDERGİ

DENTAL İMLANT SANAYİCİ VE İŞ ADAMLARI DERNEĞİ

İmplantder'in Sağlık Bakanlığı ve TDB girişimleri

Ekonomi Bakanlığı Marmara Bölge Müdürü ile görüşmesi

Ana Komitenin İstanbul Kalkınma Ajansı'nı ziyareti

İmplantder'in Ankara'da Tübitak'la teması



FDI 2013'ün ardından



Editör'den...

Fatih Uysal
Basın ve Tanıtım Komitesi Başkanı

İmplantDERgi'ye hoşgeldiniz...

2. sayımızla sizlere yeniden merhaba demenin mutluluğunu yaşıyoruz.

Genel Kurulu'nu henüz yeni tamamlayıp, faaliyetlerine başlamış genç bir derneğin yayın organı olarak kısa bir sürede sektörle ilgili pek çok girişimimizi ve yenilikleri sizlere bu sayıda duyurma imkanı bulduk. Bu aktivitelerin başarıyla gerçekleştirilmesinde imzası olan derneğimizin tüm komite üyelerine gösterdikleri özveri için teşekkür ederiz.

İmplantDERgi üstlendiği misyon doğrultusunda sektörün nabzını elden geldiğince tutarak, derneğimizin faaliyetlerini, bunların sonuçlarını ve sektörel yenilikleri sizlerle paylaşmaya devam edecek. İlk sayımızın 8 sayfa ile sınırlı kalmasının ardından almış olduğumuz geri bildirimlerin bize verdiği motivasyon ve moral ile 2. sayımızda sizlere 24 sayfalık bir içerik ile daha fazlasını sunmaya gayret gösterdik. Bu sayımızın da sizlerce beğeni göreceğini ümit ediyoruz.

İmplantDERgi, sizlerden gelecek tüm önerileri de değerlendirerek, daha doyurucu içeriğe sahip bir eksene oturmayı ve sektöre daha fazla hizmet etmeyi hedefliyor.

Bu vesile tüm sektörümüzün geçmiş Kurban Bayramı'nı tebrik ediyor, saygı ve sevgilerimi sunuyorum.

Sahibi

İmplantder Dental İmplant
Sanayici ve İşadamları Derneği
Adına Tüzel Kişi Temsilcisi
Oğuz Akyüz

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

Fatih Uysal

Yönetim Yeri

**İmplantder Dental İmplant
Sanayici ve İşadamları
Derneği**

Abdi İpekçi Caddesi No: 58
Bayrampaşa İstanbul
Tel & Faks: 0 (212) 565 94 99
info@implantder.org
www.implantder.org

Yapım

Sarnic İletişim Hizmetleri

0 (212) 216 85 15
bilgi@sarnic.com.tr
www.sarnic.com.tr

Baskı

Şan Ofset Matbacılık

Ayazağa Mah.
Kemerburgaz Cad. No: 13
Şişli/İstanbul
Tel: 0212 289 24 24

Yerel Süreli Yayın

3 Ayda Bir Yayınlanır

Başkan'ın Mesajı

Örgütlü sektörel güç: İmlantder...

Sivil Toplum Kuruluşları hepimizin bildiği aynı amaç ve hedeflerde birçok birey veya kurumun bir araya gelerek oluşturdukları kuruluşlardır.

Sivil Toplumlar; insanların birlikteliğini, gönüllülüğünü ve dayanışmasını temsil ettiği gibi proje üreten, sorunlara çözüm arayan, bilimsel araştırmalar yapan, hizmet eden ve barışçıl bir yapıya sahip olmaları özelliklerini taşımaktadır. Sivil toplum aktif ve sorumlu vatandaşlığın yaşama geçtiği alandır.

Ülkemizde İç İşleri Bakanlığına bağlı ve 7,5 milyon üye sayısı bulunan 85 bin dernek bulunmaktadır. Bizler, İMLANTDER olarak bu 85 bin dernek içinde Mesleki Dayanışma amacıyla faaliyet gösteren 9 bin 500 dernek içinde siz değerli üyelerimizle birlikte bu yıl itibarı ile yer almış bulunuyoruz. Ülkemiz ve insanlık adına hayırlı ve uğurlu olmasını temenni ediyorum.

Dünya'da 50, Türkiye'de ise 20 yılın üzerinde uygulanan implant tedavisi arz talebi her geçen gün hızla büyümektedir. İmplant talebinin hızla arttığı günümüzde, gelişmiş ülkelere nazaran implant uygulama oranların çok düşük olduğu ülkemizde, çok yakın gelecekte bu gelişmiş ülkeler seviyesine geleceği ön görülmektedir.

Bu sektörün büyümesinde uygulama kabiliyetlerinin gelişmesi, tedavi merkezlerinin sayısı, halkın bilinçlenmesi ve ekonomik gelirin artmasının yanı sıra, üretici ve ithalatçı kuruluşların önemli bir rolü bulunmaktadır. Bu önemli sektör temsilcile-

rini, kısa adı İMLANTDER olan Dental İmplant Sanayici ve İş Adamları Derneği şemsiyesi altında üreticileri ve ithalatçıları aynı masa etrafında toplamayı başarabilmiş olmaktan büyük mutluluk duyduğumu bir kez daha belirtmek isterim.

Derneğimizin amacı, Türkiye'nin Dental İmplant ürünleri ve hizmetleri konusunda dünyanın en ileri gelen ülkeleri arasına girmesini sağlanmasına yönelik çalışmalar yapmak, Türkiye Dental İmplant sanayisini geliştirmek, ürünlerin ve verilecek olan hizmetlerin dünya çapında tanıtımını yapmak, bu alanda ürünlerin imalat, ithalat ve ihracatı ile iştigal eden kurumların kalite standartlarını yükseltmektir.

Dernek kuruluşu ilk görüşmelerine Mode Medikal, Şanlılar Tıbbi Cihaz ve AGS Medikal tarafından 2012 tarihinde başlanmış, 2013 yılında Sağlık Bakanlığı talebiyle de çalışmalara hız verilmiştir.

- Türkiye İmplantoloji sanayisini geliştirmek ve dünya markası firmalar oluşturmayı

- Türkiye İmplantoloji ürünleri ithalat ve ihracatı ile iştigal eden kurumların hizmet kalitesini en üst düzeye ulaştırmayı

- Sektörde kaçak ve yasal olmayan yollarla üretim ve ticaretle iştigal eden, şahıs veya tüzel kişilere karşı haksız ve etik dışı rekabeti önleyici çalışmalar yapmayı

- Sanayici ve akademisyenleri buluşturarak implantoloji konusunda ülkemizin bilimsel çalışmalarını ve başarılarını en üst düzeye getirmeyi



Öğüz Akyüz
Yönetim Kurulu Başkanı

- Ülkemizin coğrafi, sosyal ve ekonomik avantajlarını kullanarak bölgesinde ağız ve diş sağlığı uygulamalarında en çok sağlık turizmi alan ülkesi haline getirmeyi

- Uluslararası akreditasyon yetkisine sahip mesleki eğitim birimleri oluşturmayı,

- İnnovatif fikirler ve projeler üreterek Türkiye implant sektörünü geliştirmeyi

- Dernek üyelerimizi yurt içi ve yurtdışı tüm alanlarda en iyi temsil etmeyi ve konu ile ilgili alınması gereken önlem ve tedbirler konusunda yetkili mercilerle çok sıkı ilişkiler içinde olmayı hedefleyen kurucularımız sektörün önde gelen temsilcileri ile görüşmelere başlamış dernek kuruluşu öncesi birçok faaliyette bulunmayı başarmışlardır.

Bu dernek çatısı altında ulusal ve uluslararası birçok önemli projenin altına imza atacak olan tüm dernek üyelerimize yapmış oldukları katılım ve inançlarından ötürü aynı zamanda bu özel birlikteliğin oluşması adına emeği geçmiş herkese, kurucu üyelerimiz ve temsilcilerimiz adına kalbi duygularla teşekkür ederim.

10 İMLANTDER Üyesi FDI 2013'te...

FDI 101. Dünya Dişhekimliği Kongresi'nde, Derneğimiz Üyesi 10 firma (1A Dental, AGS Medikal, Batı Dental, Bego Diş Malzemeleri, DTI İmplant Sistemleri, EOT Dental, Mode Medikal, Şanlılar Tıbbi Cihazlar, Teknoloji Diş ve Sağlık Hizmetleri ve UMG Uysal Medikal) katılım gösterdi. Standlarında ziyaret ettiğimiz firmalar, yüksek katılımdan dolayı duydukları memnuniyet yanında, iş geliştirme bağlamında, yeni açılımlar konusunda ümitli olduklarını belirttiler. Fuarda Kurulan ve fuar yönetiminin derneğimize tahsis ettiği standımızın yanı

sıra, Dişsiad'ın jestiyle A katındaki standta da derneğimiz faaliyet gösterme imkanı buldu. Fuar katılımcıları ve ziyaretçilerin, implantoloji alanında faaliyet gösteren firmaların tek çatı altında bir araya gelmiş olmaları ve sektörde ihtiyaç duyulan bir ihtisas derneğinin kurulmuş olmasından memnuniyet duydukları gözlemlendi.

6.000 m² lik bir alanı kapsayan ve 16,197 kişinin katıldığı, dünya çapında son yılların en geniş perspektifine sahip FDI kongresi olma özelliği taşıyan ve ülkemizde bu ana kadar yapılan en geniş tıbbi kongresi

olma unvanını elinde tutan FDI 2013 sonrasında "İstanbul Deklarasyonu" belgesi sektörün geleceğine bilimsel bir referans oluşturacak şekilde yayınlandı. Ayrıca bir TDB mensubu FDI Yönetim Kuruluna, bir TDB mensubu da FDI Eğitim Komisyonuna seçilerek hepimizi gururlandırdı. Öte yandan, İmplantDER olarak, gerek FDI Başkanı Orlando Monteiro Da Silva, gerek ise TDB Başkanı Prof. Dr. Taner Yücel ile kurulan temasta derneğimizin kuruluşundan ve faaliyetlerimizden söz edildi. FDI 2013 sonrasında TDB genel merkezinde temaslarda bulunuldu.



1A DENTAL



AGS MEDİKAL



BATI DENTAL



BEGO



DTI İMLANT



EOT

İmlantder'e büyük ilgi!



FDI 2013 101 Dünya Dış Hekimliği Kongresindeki temalarımızda, ulusal ve uluslararası çevrelerin yakın ilgisiyle karşılaştık.

Soldan Sağa:

Dr. Orlando Monteiro Da Silva
(FDI Başkanı)

Oğuz Akyüz
(İmlantder Yönetim Kurulu Başkanı)

Prof. Dr. Taner Yücel
(TDB Genel Başkanı)

Gökhan Çervatoğlu
(İmlantder Genel Sekreteri)



MODE MEDİKAL



ŞANLILAR



TEKNOLOJİ DİŞ



UMG UYSAL

Üye standlarımızı ziyaret ederek bizleri onurlandıran tüm sektör temsilcilerine teşekkürlerimizi sunarız.

(Firmalar alfabetik olarak sıralanmıştır.)



İmlantDERGİ, DİŞSIAD - CNR standında ve tüm üyelerimizin standlarında yer aldı.

Tüm üyelerimiz kahvaltıda buluştu

FDI 2013 vesilesiyle tüm illerden üyelerimiz kahvaltıda bir araya geldiler.

Buy Pass Kafe'de 29 Ağustos 2013 Perşembe sabahı gerçekleştirilen toplantıda, Ankara, İzmir ve İstanbul'daki üyelerimiz, Mevzuat, Dış İlişkiler, Basın ve Tanıtım, Fuar ve Kongre Komitelerinin çalışmaları ve derneğin amaçları doğrultusunda yürüteceği faaliyetleri masaya yatırıp bilgi alış-verişinde bulundular ve yeni hedeflerini belirlediler.



Dergimiz nasıl çıktı ?

48 saatte verilen karar...

FDI 101. Dünya Dişhekimliği Kongresi'ne sadece 2 gün kalmışken Oğuz Başkan Basın ve Tanıtım Komitesi ile temasa geçerek "Hadi fuara bir dergi yetiştirelim" der. Derneğin web sitesi ve facebook sayfasında yapılan aktiviteler ile ilgili hazır haber birikimi varken bir zenginleştirme yapılır ve doneler ortaya çıkar. Ortada daha derginin ismi bile yokken, aslında basit gibi gözüken bu dergi çıkartma süreci, Basın Savcılığı'ndan Mevkute Beyannamesi alınması, Sorumlu Yazı İşleri Müdürü atanması gibi pek çok formaliteyi de beraberinde su yüzüne çıkartmıştır.

Sorumlu Yazı İşleri Müdürlüğü'nü Sevgili Fatih Uysal üstlenir. İmlantDERgi gibi muhteşem bir kombine isim bularak derginin isim babası da olur. Bu arada üstlendiği bu yeni sorumluluk sayesinde yıllardır İstanbul Üniversitesi Öğrenci İşleri'nden yoğunluğu sebebi ile alamadığı diplomasına da kavuşmuş olur. Evlenmesine rağmen bir türlü değiştiremediği nüfus cüzdanı da git geller sonrasında nihayet 3. Günün sonunda halloluverir. Öte yandan, dernek genel sekreterimiz Sevgili Gökhan Çervatoğlu da, takım elbisesi ve motosikleti ile muhtarlıklar arasında mekik dokur. Mevkute Beyannamesi için adliye de memurların peşinde koşar. Öte yandan, başkanımız derginin dizaynını elleriyle yapar.

Böyle dar bir zamanda belgeler yetişirken, özverili bir çalışmaya imza atan Sarnıç Ajans Grafikerimiz Sevgili Gökhan Yıldırım da bilgisayarının başında gecelemektedir. Matbaada baskıdan çıkar çıkmaz fuara yetiştirilen dergiler tüm üyelerin standlarına dağıtılır, Genel Sekreterimiz bire bir stand ziyaretleri ile dergimizi mecrada tanıtır ve ilk dergi için güzel yorumlar gelmeye başlar. Harcanan emeğin karşılığını bulması memnuniyet vericidir. Elbette ki bundan sonraki sayılar içerik zenginliği açısından sektör temsilcilerinin daha da fazla istifade edeceği bilgiler ve sektörel haberlerle dolu olacaktır. Üye sayımızın artmasına paralel olarak Basın Tanıtım Ekibi'mizin de güçlenmesi ile daha zengin bir kaynak haline dönüşeceğine olan inancımız tamdır.



► Üyelerimizi tanıyalım



Görkem Serçe
AGS Medikal

Sektörle Nasıl Tanıştığınızı, Firmanızın Kuruluş Hikayesini Ve Orta Vadedeki Hedeflerinizi Anlatır Mısınız?

-Şirketimiz 2007 yılında kuruldu. Kurulma amacımız, Türk Dış Hekimlerine kaliteli ürünleri uygun fiyata verebilmek. Bu bağlamda ilk başta bir yurt dışı firmasının Türkiye distribütörlüğünü yaptık. Daha sonra yurt dışından teknoloji transfer edip, Türkiye'de üretim yapan firmalardan biri olduk. Orta vadedeki hedefimiz, Türkiye'deki implant kullanıcılarına daha ileri teknolojiyi sunabilmektir. Ayrıca ülkemize gelir sağlayacak, ihracata yönelik çalışmalarımız da olacaktır. Belli miktarda hedeflenen ülkeler var. Şu anda çalışmalarımıza da başladık.

İmplantDer Bünyesine Neden Girdiniz? Mensubu Olduğunuz Bu Derneğin, İmplantoloji Eğitimi Olsun, Sağlık Bakanlığında Bu Anda Onaydan Çıkıyor Olacak Yeni Yönetmelik Taslağı Bağlamında, Ya Da Ülkemizde Sağlık Turizmine Koyabileceği Katkıları Sizce Neler Olacak?

-Bence İmplantDER'in kurulması, sektörümüzde bir kilometre taşıdır. Çünkü Türkiye'de standart dışı, ileriye dönük olamayacak, sektöründe yerinde saydıracak durumlar mevcut. En basiti, satış ekiplerine verilen eğitimin belli bir standarda ulaşması gerekmektedir. Türkiye'de kullanılan bazı ürünlerin standartlara uygun olmamasına rağmen satışa arz edilebiliyor olmasına kriterler getirilmesi... İmplantDER bu anlamda önemli bir rol oynayacak. Mevcut İmplantDER üyesi firmalar zaten Türkiye'de belli konumda olan firmalar. Bizler, sektör

mensupları birbirimizin düşmanı değiliz. Evet birbirimizin rakibiyiz. Ama aynı zamanda birbirimizin dostuyuz da... Dolayısıyla biz hekimimize servis verirken, bu bilinçte olan firmaların aynı çatı altında olup, birbirine destek vermesi çok önemli. İMLANTDER AKADEMİ'nin vereceği eğitimler ve derneğin bünyesinde sunulacak hizmetler, Türkiye'de belki İmplantoloji alanında sunulacak eğitim hizmetlerini belli bir noktaya getirecek. Amacımız, üst seviyede ve standartta eğitimler düzenlemek, hekimleri sektördeki yenilikler konusunda bilgilendirmek, aynı zamanda satış ve servis konusunda da firmalarımızın ve çalışanlarının belli bir seviyeye ulaşmasını sağlamak.

Açıkçası Bizim Akademi İçin Bakanlığa Yaptığımız Başvuruda Da, Özellikle Dış Hekimlerimizin Yurt Dışına Gitmesine Gerek Kalmaksızın, Harcadıkları Yüksek Bedel, Zaman Ve Enerjiyi De İçerde Değerlendirmesinin Önü Açılmış Olacak Diyebilir Miyiz?

-Haklısınız ama tabii burada yurtdışına çıkılmasına gerek bırakılmamasını belirleyecek unsur vereceğiniz eğitim hizmetinin kalitesidir. Yurtdışındaki benzer kalitede, hatta daha iyisini bu akademi verebilerseniz, elbette yurtdışına çıkma gereği de olmayacaktır. Uluslararası eğitim akreditasyonu lazım. Eğitimin belli firmalar tarafından desteklenip, günceli yakalayan sunumlar halinde verilmesi lazım. Tabii ki İmplantDER bir sivil toplum kuruluşu olduğu için Türkiye implant sektörü mensuplarını bilinçlendirebilmesi için yurt dışındaki sivil toplum kuruluşlarıyla da temasa geçip ülkemizdeki implant sektörünün ne boyutta olduğunu anlatabilmesi gerekli. Bu bağlamda yurt dışında kuracağı bağlantılar sayesinde, akabinde Türkiye'de sunacağı eğitimler sayesinde yurtdışından gelen hasta portföyünde de olumlu yönde gelişmeler olacaktır. Elbette yurtdışından gelecek olan hasta konuklarımızın da Türk implantolojisiyle ilgili bilgilendirilmesi ile ilgili de derneğimizin ileride çalışmaları olacaktır. Bu da sağlık turizmine bir ivme kazandırır.

Sizce Kitaların Birleştiği Ülkemizde Dünya İmplant Sektöründe Hangi Noktaya Varacağız?

Türkiye zaten şu anda da Avrupa'da belli bir yere sahip. Tüketim Fransa ile hemen hemen aynı seviyede. İnsanımızın ağız hijyenine ve diş bakımına fazla önem vermediğinden dolayı

İmplant sayısı Türkiye'de daha da artacak. Öte yandan, Dünya literatürüne girecek çalışmaları olacak ki bu sayı ve kaliteyle doğru orantılıdır. Türkiye'de üreticiler var ithalatçı firmalar var. Bu firmaların da desteğiyle Türkiye'deki akademisyenlerin ve doktorların da yurtdışında önemli yerler alacağına inanıyorum. Başka bir örnek daha vermek gerekirse, bundan 5-6 yıl öncesinde hiç bir Güney Koreli akademisyen veya hekim konferanslarda yer almazken, bugün her uluslararası konferansta bir Güney Koreli görebilirsiniz. Nedeni o ülkede böyle bir sanayinin gelişmesi. Güney Koreli hekimlerin implant uyguluyor olması. Yani bu gelişmeler bir ülkeye belli geri dönüşler sağlıyor. Bu örnekten hareket ederek, biz Türkiye'nin de implant konusunda çok iyi bir yerde olacağını düşünüyoruz.

Fuar Ve Kongre Komitesi Mensubu Olarak Üstlendiğiniz Misyon Doğrultusunda Yapmayı Planladıklarınızdan Bahseder Misiniz?

-İmplant sektörü çok niş bir sektör. Sarf malzemelerinden ayrılan yanları var. Biz ise Türkiye'de bir ihtisas fuarı olması gerektiğine inanıyoruz. Bu konuda kış ayında bir ihtisas fuarı ve kongresi düzenlemek üzere bir çalışma da başlattık. Amaç, hekimden hekime bu konuda ki güncel bilgilerin aktarılmasını sağlamaktır. Değerli hocalarımızdan, akademisyenlerimizden, doktorlarımızdan, yaptıkları değerli çalışmaları özetlemiş olacaklar. Öte yandan fuarda tabii ki implant firmaları da yer alacak. Yeniliklerini tanıtacaklar. Şu da var: Türkiye'de şu an dış hekimliğinde belirli dallar ön plana çıkıyor. Bunlardan biri ayrı bir ehemmiyete sahip olan implantoloji. Bu yüzden ayrı bir ihtisas fuarına ihtiyaç olduğunu düşünüyoruz. Türkiye'de üreticisiyle, ithalatçısıyla ayrı, büyük bir kol oluştu. Bu kolun gereksinimleri arasında da bu alan hakkında en güncel bilgileri, Frankfurt İMPLANT EXPO örneğinde olduğu gibi hem global anlamda hem de yerel anlamda herkesin birbirine aktaracağı bir ihtisas organizasyonu bulunmakta. Amaç, ülkemizi, bilimselliği ön plana çıkararak, bir cazibe merkezi haline getirebilmek ve iki yılda bir Türkiye'de böyle bir fuar düzenleyebilmek. Hazırlığın mükemmel olabilmesi için firmaların üzerine düşen görevler vardır. Gerek bilimsel anlamda kongreyi zenginleştirecek misafirleri olsun, gerek kendi çalışma grupları, ürün gruplarıyla yenilikleri sunacakları fuar olsun.



IMPLANCE

join intelligence



Daha hijyenik boyun bölgesi;
Micro threadlerden arındırılmış
boyun bölgesi ile boyun bölgesinde
ekstra güvenlik sağlar.

Hibrid dizayn; Straight ve tapered
dizaynlarının ideal kombinasyonu.

Yüzey özellikleri geliştirilmiş yeni RBM
(Resorbable Blasting Material) yüzey

Switch platform; Implant ve abutment
bağlantısını kemik yüzeyinden uzağa
taşıyarak, boyun bölgesindeki kemiği korur.

Kesici kenar (Self-Cutting) Özelliği

Kemiğe stres aktarmayan
(osteoklastik aktiviteye
neden olmayan) yiv dizaynı

Know how teknoloji
transferi ile yüksek
kaliteli, uluslararası
standartlarda
yerli üretim.



Mehmet Akfan Sk. No:57 Kat:1 Koşuyolu/İstanbul Tel: +90(216) 546 00 78 Fax: +90(216) 546 00 79
Fabrika:Beşikdüzü Organize San. Bölgesi No:12 Beşikdüzü/Trabzon

İmplantder'in TDB ziyareti

Derneğimiz karma bir heyetle İstanbul Harbiye'de TDB'deydi. TDB Başkanı Prof. Dr. Taner Yücel ve TDB Genel Sekreteri Dr. Tarık İşmen'in kabulünde, Dental implant kulvarında ehil elleriyle hastalarımıza etik değerler içerisinde sağlık hizmeti sunan değerli diş hekimlerimizin de camianın ortak paydalarını, müşterek menfaatleri barındırdığı muhakkak olan noktalara desteklerini vereceklerine olan inanç dile getirildi. Bu bağ-

lamda, derneğin hem sektörün istediği, hem de etik değerlerin oluşturduğu statü paralelinde TDB ile kurduğu ve kuracağı temaslar ve işbirliğinin, müşterek çalışmaların, sektöre pozitif katkılar getireceği vurgulandı. TDB Kılavuzluğunda bir eğitim birimi kurulması, TDB nin olası bir İmplant İhtisas Kongresi'de oynayabileceği rol bağlamında olumlu görüş alışverişlerinde bulunuldu.



Eğitim Komitemizin çalışmaları

TDB'nin de destek verdiği, içinde son sistem eğitim sistemlerinin uygulandığı ve bir de konferans salonunun yer alması öngörülen Eğitim Projesi için komitemiz çalışmalarına başladı. Firmalardan teklif alınmaya başladı. Dünyada ileri eğitim teknolojileri uygulanan mevcut Enstitülerle

(İmplant Eğitim Merkezleri) eşdeğer, hatta onları da aşacak, diş hekimlerimize azami yararı sağlayacak ünitelerle donatılmış bir birim için derinlemesine araştırmalar yapıldı. Bu konuda üniversitelerle, uluslar arası akredite olmuş, sertifika verilebilen bir yapı oluşturulması ön görüldü.



Sağlık Bakanlığı ziyareti

Kabulde, Yönetim Kurulu Başkanı Oğuz Akyüz, Yönetim Kurulu Başkan Yrd. Salih Şanlı, Yönetim Kurulu Başkan Yrd. Görkem Serçe, Yönetim Kurulu Üyesi Cüneyt Baştimur ve Genel Sekreter Gökhan Çervatoğlu'ndan oluşan dernek heyetiyle, Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu Başkan Yardımcısı Dr. Ercan Şimşek, Tıbbi Cihaz Daire Başkanı Dr. Osman Arıkan Nacar, Tıbbi Teknoloji İsmail Başyayla, Diş Hekimi Memnune Boşgelmez, Diş Hekimi Ayfer Genç, Diş Hekimi Kayıt Birim Sorumlusu Ersen Ünal ev sahipliği yaptılar. Gerçekleşen temasta, kurum tarafından tarafından Türkiye'de kamu ve özel sektörde çalışan tüm diş hekimlerinin

kullanacakları ürünlerle ilgili UBB kayıt kontrolü yapmak zorunda oldukları bilgisinin gerekli kurumlara yazılı olarak bildirilmesi, basın yoluyla bu zorunluluk hakkında kamuoyunun aydınlatılmasının sağlanması (Kamu Spotu), Hastanın ameliyatla ilgili süreçlerde getirilecek prosedürlerle korumaya alınması (hastaya hekim onaylı form verilmesi) Kaçak ve yasa dışı yollarla gelen implantlar ve bakanlıkta imza sürecinde olan yeni satış depoları yönetmeliğiyle ilgili diğer prosedürler test ve eğitim merkezi kurulması gibi konular ele alındı ve derneğimize bu konuda bazı koordinasyon görevleri verildi.



Mevzuat Komitemiz, Ana Komite ile birlikte Sağlık Bakanlığı Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu ziyareti öncesinde üyelerimizden Cüneyt Baştimur'un ev sahipliğinde Ankara'da Batı Dental'de bir araya gelip çalışmalar yaptılar.



Fuar ve Kongre Komitemiz faaliyetlerinin sonuçlarını yakında kamuoyuyla paylaşacak



Fuar ve Kongre Komitemizce alınan karar sonucu, yalnızca İmplantoloji Alanında düzenlenmesi öngörülen İmplant İhtisas Fuarı ve Kongresi için Ekim 2014 sonu ve Kasım 2014 başı arasında bir tarih ön görüldü. TDB nin de bu konuda yönlendirmeleri ile dünya çapında bir akademik kadronun İstanbul'da olması hedefleniyor.



► Üyelerimizi tanıyalım



Oğuz Akyüz
Mode Medikal

Sektörle nasıl tanıştığınızı, firmanızın kuruluş hikayesini ve orta vadedeki hedeflerinizi anlatır mısınız?

Ak Makina 1960'lı yıllarda makina üretimi için babamız İbrahim Akyüz tarafından kurulmuş. 1980'li yıllarda makina ithalatına başladık. En önemli özelliğimiz temsilcisi olduğumuz markalarla uzun yıllar boyunca çalışmamız. Ekspertizden ithalat işlemlerine, montajdan bakıma kadar eksiksiz ve kaliteli hizmetimiz sayesinde sektörde haklı bir ün sahibiyiz. Mode Medikal olarak da implant üretimi ile 2008 yılında faaliyete başladık. Bu çalışmalarımız Prof. Dr. A. Bülent Katiboğlu ile birlikte yürütülüyor. Bu konuda dünyada kullanılmayan birçok yeniliği sektöre katmanın gururunu yaşıyoruz. Dental İmplant KA, ürünlerinin tasarımı vaka uygulamasına kadar, gerek mühendislik gerekse bilimsel anlamda yoğun çalışmalar var ve AR-GE konusunda tecrübeli ve geniş bir kadroya sahip.

implantder bünyesine neden girdiniz? mensubu olduğunuz bu derneğin, implantoloji eğitimi olsun, sağlık bakanlığında bu anda onaydan çıkıyor olacak yeni yönetmelik taslağı bağlamında, ya da ülkemizde sağlık

turizmine koyabileceği katkılar sizce neler olacak?

2012 yılında Sağlık Bakanlığı nezdinde yaptığımız kaçak ve yasadışı implantların ülkemize girişinin engellenmesi konusundaki girişimlerimiz sırasında bu fikir oluştu. Özellikle Sağlık Bakanlığı yetkilileri sektörün tüm sorunlarının bir dernek bünyesi içinde çözümünün doğru olacağı konusunda bizi yönlendirdiler. Böylece dernek çalışmalarımız başladı. Derneğimizin kuruluşu sırasında üretici ve ithalatçı aktörlerin biraraya gelmesinin sağlanması için çok çaba harcadığımı belirtebilirim. Sonuç olarak bu oluşumun önemini anlayan sektör temsilcilerini aynı masa etrafında toplamayı başardık. 2011 yılından beri Sağlık Bakanlığına bağlı Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu tarafından yürütülen çalışmalara bu yıl İmplantder olarak bizler de dahil olduk. Bu süreçte, Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu tarafından vücut içi ve vücut dışında kullanılan tüm tıbbi cihaz ürünlerinin kontrolü için ciddi hazırlıklar yapıldığı, çeşitli yönetmelikler hazırlandığı ve bu kontrollerin yapılabilmesi için geniş bir kadro ile hazırlıklar yürütüldüğünü müşahade ettik... İmplantder sayesinde tüm bu süreçlere dahil olduk ve sektörün

kaliteli hizmet ve ürün sunabilmesi için gerekli ortamın oluşturulması yönünde katkıda bulduk. Tüm bunlar bize gösterdi ki bir dernek çatısı altında toplanan sektörümüz bu sayede gerçek anlamda güçlü bir sektör olabilmıştır. Dişhekimliği hizmet kalitesinin dünya standartlarının altında olmadığına inandığım ülkemizde, İmplantoloji konusunda sağlık turizminin büyük atılımlar yapabileceğine inanıyorum. Bu atılımların gerçekleşmesinde elbette ki İmplantder'in katkıları büyük olacaktır.

İmplantder'in hedefleri nelerdir?

İmplantder, büyük ve etkili sivil toplum örgütlerinde olduğu gibi çeşitli komitelerle yapılandırılmıştır. Böylece sadece yönetim kurulu değil tüm dernek üyeleri çalışmalara etkin olarak katılmaktadırlar. En büyük hedefimiz bu sektörde uluslararası platformda etkili bir STK olabilmektir. Elbette ki temel kuruluş amacımız sektörümüzdeki hizmet ve ürün kalitesini artırmaktır. Bu hedefe ulaşabilmek için, bir İmplantoloji enstitüsü kurmak, sağlık turizmimizi geliştirmek, uluslararası kongre merkezi haline gelmemizi sağlamak ve halkın sağlığını tehdit eden yasa dışı ve kalitesiz ürünlerin ülkemize girişini kontrol altına alınabilmesini sağlamaya çalışacağız.

Mode Medikal Mükemmel Çözümler Sunar...

**DENTAL
İMLANT KA**

implantolojinin yeni nesil **KALİTESİ**

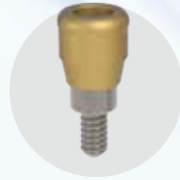
Platform
3.0



Platform
3.5



Platform
4.5



Standart All In One Ürün Zenginliği

Dişhekiminin ihtiyacı
olan tüm ürünler
servis gerektirmeyen
ambalajlarda



Mikro Yiv



Payanda Kare
Formlu Yiv
Kesiti



Morse Taper
Konikal Bağlantı



Oktafiks Konik
Bağlantı



Üç Ağızlı Çentik
Yapısı ve Düz
Sonlanan Apex
Dizaynı

Ana Komitenin İstanbul Kalkınma Ajansı'nı ziyareti

Ana komite, İstanbul Kalkınma Ajansı'na bir nezaket ziyaretinde bulundu. Temasta, Genel Sekreter Doç Dr. Abdülmecit Karataş Ajansın çalışmaları hakkında bilgilendirmelerde bulundu.

Karataş, projelerimizin mevcut hibe programlarınca kabul görür bir nitelikte olduğunu vurgularken, zaten derneklere bu tür hibe programlarında pozitif ayrımcılık yapıldığını vurguladı. Karataş bunun yanısıra AR-GE kelimesini mercek altına alarak, kalifiye insanlarımızca gerçekleştirilecek ve ağız ve diş

sağlığıyla ilgili olan AR-GE çalışmalarının, faydalı modellerin çıkarılmasının önünü açacağını, küçük ve büyük ölçekli firmalarının, pozitif etkileşim içine girebileceği, girişimciliği tetikleyeceği bir yapılanmayı sağlayacağını, bunun da onayı hak etmek anlamına geleceğini söyledi. Konuyla ilgili derneğimizin fizibilite çalışmalarını başlatması için gerekli doneler ajansça derneğimize yollandı.



Ekonomi Bakanlığı Marmara Bölge Müdürü ile



1983 yılında İhracat Kontrolörü olarak göreve başlayan ve 1996 tarihinden itibaren Ekonomi Bakanlığı'nın İstanbul TİM Dış Ticaret Kompleksinde Marmara Bölge Müdürü olarak görev yapan Sayın Çağatay Öztürk makamında İMPLANTDER Yönetim Kurulu Başkanı Oğuz Akyüz tarafından ziyaret edildi.

Ürün Denetmenleri İstanbul Grup Başkanlığı birimi çalışmaları hakkında detayları alan Akyüz, Ekonomi Bakanlığı tarafından verilen destekler ve bölge müdürlüğünün hizmetleri konusunda da bilgi edindi.

İmplantder'in Ankara'da Tübitak'la teması

Tübitak TEYDEB Teknoloji ve Yenilik Destek Programları Başkanı Fatih B. Yülek ve Başkan Yardımcısı Dursun Çiçek ile 17 Eylül 2013 yapılan görüşmelerde dernek için Ar-Ge ve Test Analiz Merkezi kurulması yönünde toplantı gerçekleştirildi. Başkan Yülek, konunun çok etkili olduğunu ve projelendirilmesi karşısında İmplantder için her türlü desteği vereceklerini bildirdiler. Hibe vermekle iştiğal eden kurum ve kuruluşların sivil toplum kuruluşlarına pozitif ayrımcılık yaptıkları biliniyor.





Dişte kahkaha

Vidalı Diş Nedir?

Ünlü komedyen ve geleneksel sinemamızın önder sanatçılarından Sadri Alışık'ın, unutulmaz filmlerinden birinde sarf ettiği bir tirat kulaklarımdan hiç silinmemiştir. Bir sebepten sesini kaybettiği için, çalıştığı gazinodan kovulan, zengin nişanlısı Cüneyt Arkın tarafından terk edilen ve bir kenar mahalledeki yaşlı Sadri ağabeyin evine sığınan Hülya Koçyiğit'in, birkalanan ses tellerinin ameliyatla düzeltilmesi için tam on bin lira gerekir. O dönemde Hülya SSK'lı değildir ve olsa da bu ameliyatta on bin lira verilmezse bıçak kesmemektedir. Sadri abi çaresizlik içindedir. Parayı normal yollardan bulması imkânsızdır. Bu iş için kızın eski nişanlısının, babasının, fabrikasının, muhasebe servisinin kasasını soymayı uygun görür. Kasada milyarlar varken o sadece on bin eski TL araklar ve kız, ağzına doğru ekme bıçağı büyüklüğündeki bir neşteri kurban bayramı acemi kasabı edasıyla tutarak yaklaşan cerrah tarafından iyi edilir. Aynı gün konuşur, hatta şarkı söyler. Sadri abi de, çaldığı paraları yerine koyabilmek için en kral gazinocuya gidip bir konser için anlaşır. Hülya'nın dönüşü muhteşem olmalıdır. İşte Sadri Alışık'ın gazinocuya sarf ettiği o tirat aynen şöyledir: "Öyle gösterişli, öyle müthiş bir konser patlatalım ki, atom bombası bile yanında çatapat gibi kalsın!"

Bu ne büyük hayal gücüdür? Bu ne büyük zekâ kıvraklığıdır? "Atom bombası bile yanında çatapat gibi kalsın!". Seyirciyi ilgilendiren budur işte.

Hülya'nın muhteşem konseri, konsere gelen yakışıklı eski nişanlı Cüneyt Arkın ve göz göze geldikleri an. O an gönüllerde kopan fırtınanın yanında El Nino kasırgası baterist yellenselliği gibi kalır.

Oysa film siyah beyaz. Sene daha altmışların başı. Ben dünyada yokum. Ses teli ameliyatı on bin lira. O kadar paran yoksa ses de yok. Kör sevgilinin gözleri açılıns diye arabesk şarkıcısı olan adamlar, babasının kalp ameliyatı parası için istemeye istemeye sevgilisini kırıp kendinden uzaklaştırıp, zengin adamla evlenen kadınlar. Biz bunlarla büyüdük. Sonunda iş,

çocuğunun yaşaması için 150 bin dolara patronunun ahlaksız teklifine boyun eğen Şehrazat'a kadar geldi dayandı. Zengin ve acımasız babaya, terk eden nişanlıya, araya giren sarı saçlı sosyetik kötü kadına falan herkes kızdı da; "Neden bizim sağlığımız güvencede değil kardeşim?" diye soran seyirci olmadı. Kasadan ameliyat parası çalan Sadri babayı affeden zengin nişanlı Cüneyt abi gözyaşları içinde alkışlandı da; "Sağlık güvencemiz nerede kardeşim? Ses teli ameliyatı için illa hırsızlık mı yapmak lazım?" diyen çıkmadı. Ne diyelim? Sağlık olsun!!

Bu bağlamda bakalım vatandaşın gözünde "Vidalı diş" nedir? Efendim vidalı diş, adından da anlaşılacağı gibi altında vidası bulunan, üst kısmı da aynen diş gibi olan bir şeydir. Her "dişçinin" "dükkanında" bir "Vidalı diş kutusu" vardır. Bu kutuda her boy ve kalınlıkta "Vidalı dişler" bulunmaktadır. Eksik diş olan bir vatandaş "dişçiye" gittiğinde, "dişçi" bu kutuyu eline alır, haşır huşur karıştırarak uygun vidalı diş seçer ve eksik olan yere bunu vidalar. Budur!

Bu aynı zamanda, son dönemlerde, Yüzüklerin efendisi ve Harry Potter ile birlikte, insanoğlunun hayal edebildiği en uçuk kurgulamadır. Hastalar kendilerince "Vidalı diş" diye bir mitos yaratmışlar, kendi aralarında dilden dile bu mitos yaymışlar, yukarı mahallede uydurduklarını aşağı mahallede duyunca da iyice bir inanmışlar hatta ve hatta bazı tıp merkezlerini de buna inandırmışlardır:

-Doktor bey ben şu vidalı dişlerden yaptırmak istiyorum.

-İmplant'ı mı kastediyorsunuz hanım efendi?

-Ay ne biliim? İmplant mı, çakma mı? Vidalı diş işte. Yalnız ben 75 yaşındayım. Kemik tutar mı vidalı diş? Bi de bayanlarda kısırlık yapıyormuş, doğru mu?

-Eee, yok efendim öyle bir şey. Bir panoramik radyografi lazım önce. Bakalım kemik yapınız uygun mu?

-Yok canım, o kadar büyük bir işe kalkışmam ben. Hani böyle çeneye vidalıyor-



Dr. Serdar SİRALAR

muşsun dişi, oluyormuş.

-Yok öyle bir şey hanımefendi. İmplantlar ileri teknoloji ile üretilen...

-Aaa aaaa! Yalan mı söylücem doktor bey? Gazetede boy boy ilanı var. Hatta "Vidalı Diş Merkezi" bile var.

-Bakın, implant belli aşamaları olan, cerrahi bir müdahaledir. Öncelikle...

-Yok siz hala anlamadınız doktor. Çakma diş bu, vidalı, vidalı!

-Tamam, peki! Yok bende o vidalardan.

Ben yapmıyorum.

-Peki tanesi kaç para bu vidalı dişin?

-Yapmıyorum dedim ya efendim. Hem nereye, kaç tane yerleştirilmesi gerektiğini bilmeden ne söylenece yanlıştır.

-Ben biliyorum ayol. Bana iki tane çakılsa yeter.

-Bence de!!!!

Önemli not: Yukarıdaki Türk sineması örneği biz diş hekimleri için geçerli değildir. Hiçbir filmde sevgilisinin dolguları için banka soyan, babasına implant yaptırmak için şarkıcı olan ya da çocuğunun dişlerini tel taktırmak için patronun ayıp isteklerini kabul etmek mecburiyetinde kalan olmamıştır. Herkesin mutlaka mülayim bir "dişçi" akrabası / tanıdığı vardır ve böyle bir durumda o kişiye yeşillenmek suretiyle tedavi ücretsizce yaptırılır.

► Üyelerimizi tanıyalım



Gürsel Uçar
Dentimplant

Sektörle nasıl tanıştığınızı, firmanızın kuruluş hikayesini ve orta vadedeki hedeflerinizi anlatır mısınız?

İkibinli yıllarda eleman olarak başladım bu sektörde. Daha sonra bayilik bünyesindeydim. Ve sonrasında da 2006 da limited şirketi olduk ve kendi firmamda ithalat yapmaya başladım. Öncesinde eleman olarak başladığım MIS İmplant'ın bayisiydim. Son üç yıldır İtalyan menşeli Oxy'nin ve Alman Markası Medical Instinct'in bayiliğini yapmaktayım. Bu bir nevi başarı hikayesidir. Elemanlıktan patronluğa geldik. Bu bir anlamda bayrak yarışında, hizmet yarışında bayrak devir teslimi gibidir. Ankara, Adana, Diyarbakır, Urfa, Samsun gibi bölgelerde elemanlarımız mevcut. Oxy'de sadece Türkiye'nin değil, bütün orta doğunun ve Türki cumhuriyetlerin distribütörüyüm. Asya pazarında biraz daha açılmayı düşünüyoruz. Çünkü Türkiye'de illegal çalışmalar olduğu sürece pazar zarar veriyor. Aslında Pazar kendi kendisine de zarar vermiş oluyor. Aslında üyelerimize de bu konuda çok iş düşüyor. Firmaların üretim kalitesine bakılıyor mu? Üretim nerede yapılıyor? Titubb'a kayıtlar yapılmış mı? Bunların kontrol edilmesi lazım. Elbette birbirimizin rakipleri değil ancak destekçisi olduğumuz bir gerçek. Derneğimizin amacı da zaten etik bir ticaret ortamı oluşturabilmek.

İmplantder bünyesine neden girdiniz? Mensubu olduğunuz bu derneğin, implantoloji eğitimi olsun, sağlık bakanlığında bu anda onaydan çıkıyor olacak yeni yönetmelik taslağı bağlamında, ya da ülkemizde sağlık

turizmine koyabileceği katkılar sizce neler olacak?

Benim yıllardır düşündüğüm şey işte buydu. Benim daha sektörde eleman olduğum dönemlerde, işte Batı Dental'den Cüneyt Ağabeye, Mutlu Dental'den Taci Ağabeye ve diğerlerine hep dedim ki; "Ağabey, önder olun bir dernek kuralım. Bir çatıya kavuşalım!" Çünkü onlar önde gelen isimlerden... Uzun süre bu konu sürüncemede kaldı. Ta ki sizin telefonunuza kadar Gökhan Bey. Telefonunuz geldiği zaman kendime dedim ki; "Hah. İyi oldu." Çünkü piyasamızda çok haksız rekabet yapılıyor. Çantayla implant getiren insanlar var. İmplantın şimdi çalışma şartlarını konulan emeği ve dolayısıyla tahmini fiyatını biliyorsunuz. Mümkün değil... Ama o insanlar o implantı ucuza satabiliyor. Niye? Çünkü vergi yok, kaliteye ve kalifiye insana ödenen bedel yok. Yani altımız oyuyorlar. Biz bir tane bile sokmayız. Firma itibarımı zedelemek istemem. Hiçbir düzgün firma bunu istemez. Biz legal bir ticaret yapıyoruz. Ürünlerimiz titubb'a kayıtlı. Bunların önüne geçebileceği için İmplantder'i destekliyorum ve üye oldum. İnşallah doğru şeyler yaptıkça da beraberliğimizi sürdüreceğiz. Eğitim konusundaysa kimi firmaların, diş depolarının gerçekleştirdiği bir takım etkinlikler olduğunu görüyoruz. Biz İmplantDER olarak, üniversitelerle de ortak hareket ederek çok daha iyisini yapabiliriz diye düşünüyorum. Öte yandan, Dubai'de 2014 ilkbaharında bir fuar var. Bu tür pazarlarda sektör için dernek bizlere destek verebilir. Buralarda da faaliyet gösterebilir ve bizlere yol açmış olur.

Bu konuda bir parantez açarsak, zaten KOSGEB, böylesi fuar organizasyonlarında, dernek şemsiyesi altındaki katılımcı firmalara ciddi destekler sağlıyor malumunuz...

İnşallah... Hepimizin faydasına olur bu. Sağlık turizmine gelirsek, ülkemizin implantolojide kazandığı bir popülerite söz konusu. Buna karşın sağlık turizminde çok sayıda girişimler oldu. Atak yapanlar oldu. Ama hem piyasadaki bazı oyuncuların hem de bazı diş hekimlerimizin

kanaatkar davranmayışından dolayı benim kanımca beklenen noktaya varamadı. Halbuki sağlık turizmi için ülkemiz çok uygun bir potansiyel. Bu konu her zaman aktif hale sokulabilir. Ortaklaşa hareket edilirse çok iyi şeyler yapılabilir.

Sizce kıtaların birleştiği ülkemizde dünya implant sektöründe hangi noktaya varacağız?

Sektör olarak bölgemizdeki pazarda aslında %80 lik bir Pazar potansiyelimiz olduğunu düşünüyorum. Fakat %20 sine bile ulaşamıyoruz kanımca. Bir milyonu bile zorlayamıyoruz. Nokta kadar bir ülke olan, 7-8 milyonluk bir İsrail'de yıllık implant tüketimi neredeyse bizim üç katımız. Bu durum bazı firmalar ve paralelinde de bazı diş hekimlerimizce gerçekleştirilen yanlış uygulamalardan kaynaklanıyor. Kullandığı ürünün kalitesine bakan yok. Hastasının refahını, konforunu düşünen yok. Kısa vadede yalnızca ceplerini düşünenler var. Ne oluyor bu sefer? Bindikleri dalı kesmiş oluyorlar.

Yolun başındayken aramıza dahil olan bir implantder mensubu olarak üstlendiğiniz misyon doğrultusunda, yapmayı planladıklarınızdan bahsedermisiniz?

Ben bu konuda şunu dile getirmek isterim. Ben şu anda aktif olarak pazardayım. Ben bu pazarda bir gün çekildiğimde, yani işlerimi iyice düzeltip, bensiz de mükemmelen yürür hale getirdiğimde, özetle daha fazla zaman ayırabilecek bir konuma geldiğimde, daha aktif bir şekilde elbette danışmanlık boyutu olsun ve daha pek çok lüzum arzeden konuda desteğimizi veririz. Elbette yer yer yüz yüze geliriz, telefonlaşırız. Fikirlerimizi karşılıklı beyan ederiz. Hatta sektörde gördüğümüz noksanlıkları not alırız. Yapıcı şikayetlerimizi dile getirir ve derneğe bildirimler yaparız. Bunları memnuniyetle paylaşırız. Şöyle bir hedefim de var; inşallah 5-10 Yıl içerisinde emeklilik safhasında da oturur inşallah bire bir ve daha etkin bir şekilde katkımızı koyarız.



- + rezorbe olabilen
- + biyoyumlu
- + biyoaktif
- + sentetik (Ca, Na, Si, P)



- + doku rejenarasyonunda devrim
- + membrandan çok daha fazlası
- + papil oluşumunu destekler

implant tedavisinde ihtiyacınız olan herşey tek adreste

MERKEZ
Bayındır 2 Sok. No: 62/23 Kızılay - ANKARA
Tel: +90 312 424 10 28 Faks: +90 312 424 10 29



info@dentimplant.com.tr

ŞUBELERİMİZ
Cevat Yurdakul Cad. K.Akdoğan Plaza D:17 Seyhan - ADANA
Zafer Mah. Gazi Cad. No: 115/1 İlkadım - SAMSUN

► Üyelerimizi tanıyalım



Salih Şanlı
Şanlılar

Sektörle nasıl tanıştığınızı, firmanızın kuruluş hikayesini ve orta ve uzun vadedeki hedeflerinizi anlatır mısınız?

-Şirketimiz başlarda Pozitif Kimyasal Limited Şirketi olarak 2001 yılında kuruldu. 2007 Yılına gelindiğinde ise şirketin ismini Şanlılar Tıbbi Cihazlar olarak değiştirdik. NucleOSS un Ar-Ge çalışmaları 2002 yılında başladı. Bu meyanda, tasarımı üzerinde bizzat şahsımın çalıştığı NucleOSS Dental İmplant Markası doğdu. ISO 13485, CE ve TSE belgelerinin tamamlanması 2005 yılına kadar sürdü. Böylelikle, Şanlılar ailesi olarak, geçmişten gelen altyapı ve birikimimizi hassas üretim protokolüyle birleştirerek bir dünya markası olan NucleOSS'u sektöre kazandırmış olduk.. Şirket olarak 12 yıllık bir ölçekte orta vadedeki hedefimizi tamamladık. Bu arada; Kuzey Irak Erbil'de NucleOSS Erbil şirketini kurduk(2012). Aynı zamanda bu yıl, Almanya Düsseldorf'da, NucleOSS EUROPA Şirketini açtık.. Öte yandan FDA kalite belgemizi de onaydan çıkma aşamasındadır. Amerika merkezli şirketimizin kurulma işlemleri de tamamlanmak üzeredir. Dünya genelinde 8 adet distribütörümüz var. Toplam 17 ülkeye ihracat yapıyoruz. Türkiye de toplam 11 adet bayimiz bulunmaktadır. Ayrıca İstanbul genel müdürlük ve satış ofisimizin yanında Ankara da bölge müdürlüğü ve satış ofisimizi açmış bulunuyoruz. Toplam 100 yakın personelimize, bir dünya markası olma hedefimizi, ilk günkü heyecanımızla takip ediyoruz.

İmplantler bünyesine neden girdiniz? Mensubu olduğunuz bu derneğin, implantoloji eğitimi olsun, sağlık bakanlığında bu anda onaydan çıkıyor olacak yeni yönetmelik taslağı bağlamında, ya da ülkemizde sağlık turizmine koyabileceği katkılar sizce neler olacak?

İmplantler'in kuruluşu aslında sektörün dinamiklerinden doğan bir gerekti ve biz bunun gereği Mode Medikal ve AGS Medikal ile, 2012 yılında girişimlere başladık. Sağlık bakanlığı 2013 yılı başlarken bu konuda bizleri teşvik edince de diğer üye firmalarımızla birlikte bu bünyeyi ilk teşkil edenlerden olduk. Bu dernek sayesinde implant ürünlerinin teknolojik gelişmelere, yeniliklere açık olmasının sağlanıp, tüketicinin de bilinçlenmesinin önünün açılacağını düşünmekteyim. Elbette memnun olan hekim ve hastalar da sağlık turizminin de gelişmesinin itici gücü olacaktır. Sağlık Bakanlığı Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihazlar Kurumunda bu anda olgunlaşan ve sektörün mutlak yararına olacak yasal yönetmelik düzenlemesinin hayata geçmesinin ardından, etik rekabetin, sektörümüzde doğru bir eksene oturmasının sağlanacağını ifade etmek isterim. Ülkemiz insanının var olan potansiyelinin de ortaya çıkmasına yol açacak yeni statü, olgunlaşma sürecini tamamladığında, Türk İmplantoloji sektörünün önünü açacaktır.

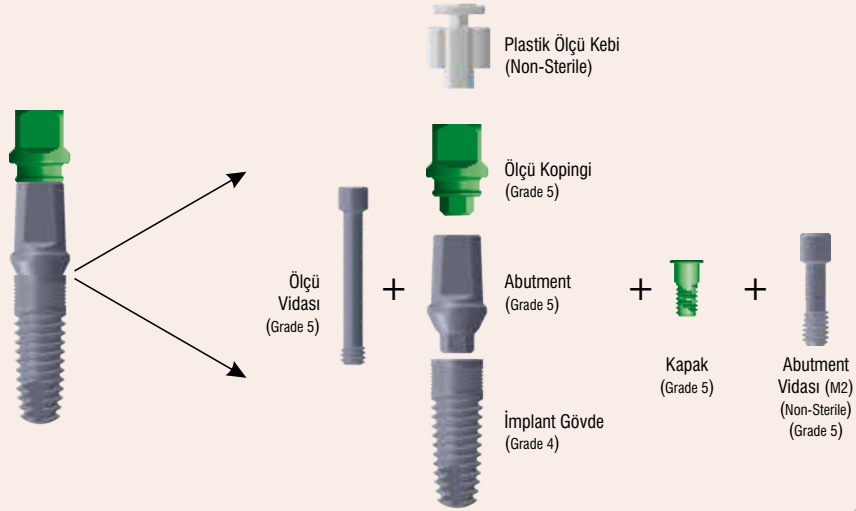
Sizce kıtaların birleştiği ülkemizde dünya implant sektöründe hangi noktaya varacağız?

Bence sektör çoşacaktır. Hem üretim hem de uygulama anlamında sağlık sektörün bu önemli ihtisas alanında, taşların yerine oturmasıyla, bölgemizin de bulunduğu konum itibarıyla yıllar içinde dünyada ilk için içinde olacağımız inancımı taşıyorum.

Mevzuat ve etik komitesi mensubu olarak üstlendiğiniz misyon doğrultusunda yapmayı planladıklarınızdan bahsedebilir misiniz?

Mevzuat zaten gerek yerli üreticilerimiz bazında, gerek ise Distribütörler anlamında, tüm sektör bileşenlerini ürünlerin sağlıklı ve kaliteli bir şekilde tüketiciye uygulanması gereğini işaret ediyor. Bu konudaki görevimiz dernek ve komiteler olarak, elbette bu çalışmaların sektörün ortak yararları doğrultusunda katkılar koyma gayreti içerisinde olamaya davet edeceğiz. Bu bağlamda ister derneğimize üye olan tüm firmalarımızın, ister olmasını bu bağlayıcılığı şimdiden dikkate almaları ve arkasında durdukları ürünün AB ve A.B.D. standartlarına uygun halde tutmaları ve hizmet kalitelerini daima daha üst seviyelere taşımaları gereğini hatırlatmakta yarar görüyorum.

YENİ T4 YENİ Tasarım Ambalaj



* Patentli Tasarım

Hepsi
bir
pakette!

NucleOSS Europe Düsseldorf'ta açıldı

Avrupa lojistik merkezimiz tüm Avrupa ülkelerine hizmet vermeye başladı

Yeni

NucleOSS Europe GmbH
Berliner Allee 47 D-40212
Düsseldorf/ALMANYA
Tel: +49(0)211/544 72 380
Gsm: +49 178 974 63 47

NucleOSS Genel Merkez
10018 Sk. No:7 İTOB Org.San.Böl.
35477 Tekeli-Menderes İZMİR/TÜRKİYE
Tel: +90 232 799 03 04 (Pbx)
Faks: +90 232 799 03 06

NucleOSS İstanbul Ofis
İnönü Mh. Doğan Araslı Blv. Şelale Plaza
No:123 Kat:8 Esenyurt/İSTANBUL
Tel: +90 212 618 84 85

NucleOSS Erbil
100 mt Street Sonix Building
3rd Floor Nr.304 Erbil/İRAK
Tel: +964 7506246319



NucleOSS Ankara Ofis
Güzeltape Mh. Ahmet Rasim Sk.
No:21/3 Çankaya/ANKARA
Tel: +90 312 442 11 33

www.nucleoss.com

Ürün Köşesi

Nucleoss T4 -T6

Eylül ayında Nucleoss T4 implantlar daha da geliştirilmiş kullanıcı dostu, daha da kolay açılabilen, çift steril yeni ambalajıyla satışa arz edildi. Ayrıca ürünün taşıma parçasının dizaynı da modernize edildi ve TSE tasarım tescili de yapıldı. Öte yandan 2014 Ocak ayında piyasanın istifadesine sunulacak olan Nucleoss T6 implantlar derin- konik ve soğuk kilitlemeli bir dizayna sahip olacak. Bu serinin çap seçenekleri, 3.4, 3.8, 4.2, 4.8 ve 5.4 mm dir. Boy seçenekleri ise; 8,10,12,14 mm dir. **Nucleoss/Şanlılar**

Hyaluronik Asit

Hedeflenmiş doku rejenerasyonu için Diş hekimliğinde biyolojik güç

Flex Barrier : Herhangi bir membrandan çok daha fazlası.

Flex Barrier, güvenli, sentetik ve rezorbe olabilir membranlara alternatif kullanıcı dostu bir membrandır. Flex barrier 2/3 oranında çapraz bağlı ve 1/3 oranında çapraz bağlı olmayan hyaluronik asitten oluşur. Üretim sonrasında, hyaluronik asit 150-200 µm' luk partiküller haline getirilir ve çapraz bağlı olmayan hyaluronik asit ile işlem görür. Söz konusu partikül boyutu mükemmel bir profil uyumluluğu sağlar. Bariyer jeli eşit kalınlıkta uygulandıktan sonra, çapraz bağlı olmayan hyaluronik asit 6-12 saat içerisinde rezorbe olur ve çapraz bağlı partiküller defekt üzerinde homojen bir tabaka oluşturarak kalır. Partiküller farklı boyutlarda olduğundan, örtülenecek alan üzerinde baskılı ve esnek bir membran oluşturur. Bariyer özelliği 3 hafta süresince etkindir. Malzeme 6-8 haftada tamamen rezorbe olur. -Bakteriostatiktir. -Antiseptiktir. -Papil oluşumunu destekler. -Yara iyileşmesini destekler ve hızlandırır. -Bariyer özelliği 3 hafta etkin kalır. Flex Barrier çevreleyen doku tarafından daha sonra bölgesel olarak absorbe edilir. Flex barrierin yüksek viskozitesi dokular için biyolojik koruma sağlar, böylece rezorpsiyon süresi boyunca ameliyat bölgesini kontaminasyondan korur.

Tissue Support: Doku rejenerasyonunda önemli artı değer.

Tissue Support, özellikle oral mukozadaki inflamasyonların tedavisi, bunun yanı sıra cerrahi sonrası yara iyileşmelerinin hızlandırılması ve kontrolü için geliştirilmiş çapraz bağlı olmayan hyaluronik asit içerir. Hyaluronik asit, düşük viskozitesi sayesinde kolay klinik uygulamaya olarak tanınmaktadır.

-Kemik materyallerinin rejenerasyonunu etkinleştirme özelliği kullanım ve şekillendirmeyi optimize eder ve yara iyileşmesini hızlandırır. -Osteoblast oluşumunu artırarak kemik rejenerasyonu için gereken süreyi kısaltır. -Antienflamatuvar özellikleri yara iyileşmesini destekler ve hızlandırır. -Estetik kazanımların göz önünde bulundurulması gereken bölgelerde skar dokusu oluşumunu azaltır. -Bakteriostatik etkisi periodontal cerrahi sonrası rejenerasyon sürecini destekler. -HA destekli periodontal tedavi sonrası kemik seviyesini artırır. -SBI'de önemli ölçüde gerileme sağlar. -Vestibülopsitiden sonra iyileşme sürecini hızlandırır, skar dokusunu azaltır, cerrahi yaraların kapanma kapasitesini artırır. -Yara bölgesindeki antiseptik ve bakteriostatik etki sayesinde cerrahi girişim sonrası güvenilir ve koruyucu özellik. -Fibroblastların rejenerasyonunu artırır. Daha Fazla bilgi için: www.dentimplant.com.tr **Medical Instinct, Oxy /Dentimplant**

BioHorizons soruyor: Kullandığınız implant sistemi dişeti bağlantısı sağlıyor mu?

Günümüz implantolojisi'nde artık implant-osseointegrasyon şifresi büyük oranda çözülmüştür, artık önemli olan implant çevresinde dişeti estetiğinin sağlanmasıdır. Yine günümüzün en önemli komplikasyonlarından birisi ise peri-implantitis'tir. BioHorizons'un 24 yıllık bilimsel ürünü ve sonuçlanmış 35 bilimsel yayını ile Amerikan Osseointegrasyon Derneği tarafından "En İyi Buluş Ödülü"nü alan LaserLok İmplant Sistemi, ilk defa kemik ve dişeti ataçmanını sağlayan ve dental implantlarda excimer nano laser teknolojisini sunan ilk ve tek dental implant sistemidir. BioHorizons LaserLok ile yapılan uzun yıllık insan çalışma sonuçları doğal dişin üzerine yönelen collagen fiberle ile LaserLok üzerine yönelen collagen fiberlerin birebir benzerlik gösterdiğini ve birinci yıldaki krestal kemik kaybının minimum olduğunu ispatlamıştır. Yumuşak doku mühendisi LaserLok için bizleri BioHorizons'un www.biohorizons.com adresinden ziyaret edebilirsiniz. **BioHorizons / Umg Uysal**

Dünyada bir ilk BONMAKER

Dünyada bir ilk olan BONMAKER Ağıs Medikal ile Türkiye'de. Çekilen diştten 26 dakika 26 saniyede otojen kemik grefti elde edebilirsiniz. Hastanın çekilen dişi belirli aşamalardan geçtikten sonra tek seferde 3 cc'ye kadar otojen kemik grefti elde edilir. Hastanın çekilen dişi uygun koşullar sağlandığı sürece (Alkol içerisinde -4°C'de) daha sonra kullanılmak üzere hasta için saklanabilir. Bu sayede hastanın hekime olan bağılılığı artacaktır. Otojen kemik grefti elde edildikten sonra maksimum 1 saat içinde kullanılması gerekmektedir. **Implance/AGS Medikal**

Ürün Köşesi

Ekstra Donanımlı Standart Cerrahi Set

Mode Medikal, hekimlerin implantasyon sırasında ihtiyaç duyabileceği her türlü ürünün içinde bulunduğu, kullanımı kolay ve fonksiyonel cerrahi setler sunmaktadır. Eksiksiz zengin içeriği ve kolay kullanım özelliği ile ameliyat için gereken her şey elinizin altındadır. EKSİKSİZ 66 Parça sunulmaktadır.

ÜSTÜN ÖZELLİKLİ TiN YÜZEY

Cerrahi Setteki frezler, üstün özellikli TiN ile kaplanmış şekilde sunulmakta olup bunun avantajları;

- TiN, yüzey sertliğini, dolayısıyla kullanım ömrünü artırır.
- 4 kat kayganlık yapısı sayesinde kesmeyi kolaylaştırır ve kemiğin ısınmasını engeller.
- Korozyonu önler ve her kullanım sonrası yüksek sıcaklıkta otoklav sterilizasyonu yapılan frezlerin paslanma direncini artırır.

Tasarımı Mode Medikal AR-GE mühendislerine ait cerrahi setlerle ameliyatlarda karşılaşılabilecek her türlü vakanın çözümü çok daha kolay olacaktır. Detaylı bilgi için www.implantka.com adresini ziyaret edebilirsiniz. **İmplantKA/Mode Medikal**

Tarafsız taraftar



Neden kendimi "Tarafsız Taraftar" diye niteliyorum? İmplantolojide önemli bir boşluğu dolduran bir sivil toplum kuruluşunda kilit bir mevkiye bulunuyorsanız, elbette tarafsız bir noktada durmalısınız; mümkünse o tüzel kişi üyelerinizden hiç birinin mensubu olmamalısınız.

Aslında Genel Sekreter Gökhan Çervatoğlu sektörden bile değil! O bir turizmci ve İstanbul Hilton Oteli İnsan Kaynakları bölümünden 27 yıl hizmetin ardından 2007 Mart ayında emekli olmuş. 1962 Yılında İstanbul - Haseki'de doğan Çervatoğlu, emeklilik sonrası mesleğiyle ilgili bazı yöneticilik ve eğitmenlik deneyimlerinden sonra, nedense hep mesleği dışında işlerin içinde bulunmaya başlamış. Hatta çalış-

ma hayatında perakendecilik sektöründe yöneticilik yapmış, sonrasında Hintli El Yapımı Gece Elbisesi firmalarının temsilciliği şeklinde çeşitlenmelere gitmiştir. Sonrasında bir Veteriner Ecza Deposuyla yolları kesişen Çervatoğlu'nu tıp sektörü bir şekilde içine çekmeye başlamış olsa gerek; bir implant tedavisi yaptırırken tesadüfler eseri kurulmakta olan derneğin genel sekreterliği teklifiyle karşılaşmıştır.

9 Nisan 2013 tarihinden beri de bu görevde bulunmaktadır.

Evli ve 2 çocuk babası Çervatoğlu'nun hobileri arasında musiki, motosiklet ve dağcılık ve doğa sporları bulunmaktadır. Tarafsız bir konumdan gelmenin hafifliği ile derneğe daha fazla hizmet verme konusunda bilenmiş durumda ve dernek tüzüğü'nün ve yasaların işaret ettiği, birbirlerine rakip olduğunun değil, sektördeki ortak çıkarları için kolektif çalışmalarını gerektiğinin bilincine varmış güzide firmaların ciro miktarlarına bakılmaksızın artarak, bu legal çatı altında toplanmasına taraftar. Çervatoğlu, bunun hem dernek içi münasebetler paralelinde, hem de bağlı sektörler perspektifinde çarpan etkisi yaratacağına inanıyor. Pozitif etkileşimin, dayanışmanın ve gelişimin daha hızlı artabilmesi için daha çok firmanın üye olarak derneğe katılmasına taraftar. Çervatoğlu, "Müşteriyi evinde hissettirme ve konforunu sağlama" sanatı olarak gördüğü turizm sektörüyle, hastayı ehil ve müşfik ellere teslim etmede rol oynayan bu ihtisas alanı için aynı deyişin geçerli olduğunu düşünüyor: "Nezaket ve dürüstlük, hiçbir şeye mal olmadığı halde çok şey kazanır!"

► Üyelerimizi tanıyalım



Fatih Uysal
Umg Uysal

Merhaba Fatih Bey sektörle nasıl tanıştığınızı Umg Uysal'ın kuruluş hikayesini ve orta vadedeki hedeflerinizi bize anlatır mısınız?

Umg Uysal, yaklaşık 50 yıllık bir tecrübe ve bilgi birikimine sahip Uysal Şirketler Gurubu'nun bir üyesi olarak dental sektöre ,1998 yılında Dilek Uysal'ın önderliğinde adım atmıştır. Ortodonti ve implant departmanları ile hizmet veren Umg Uysal ekibine 2001 yılında Satış ve Sistem Müdürü olarak dahil oldum. Şu an İstanbul merkez ofis olmak üzere tüm Türkiye genelinde yaklaşık 15 bölge bayii ile hizmet veren sektörün en büyüklerinden birisi haline geldik. Hedefimiz gelmiş olduğumuz bu seviyeyi koruyarak, branşlarımızdaki tüm yenilikleri ürün ve eğitim olarak sektörümüze en iyi hizmetle sunmaya devam etmektir. Gururla belirtmek isterizki; Umg Uysal şu anda ulusal ve uluslararası arena da kendi branşlarında dişhekimimi, dişhekimisi asistanı ve diş teknisyenliği eğitimlerine en büyük desteği veren firmadır. Bu desteğimiz önümüzdeki dönemlerde de hız kesmeden devam edecektir.

İmplantder bünyesine neden girdiniz?

Ben her zaman şunu savunuyorum; Birlikten kuvvet doğar! İmplantoloji, dental sektör içerisinde çok özel bir konu, bu sebeple bu sektöre hizmet veren firmalarında özel olması gerekliliğine inanıyorum. Bence İmp-

lantder tam zamanında dünyaya geldi, çünkü son zamanlarda yaşanan hasta ve hekim mağduriyetleri en üst seviyelere çıktı. Gerek yasal ithalat ve kaliteli üretim için, gerek profesyonel ve güçlü bir hizmet için, gerekse de ülkemizin bir sağlık turizmi merkezi haline gelebilmesi için varolan çalışmaların artırılması ve genişletilmesi gerekiyor. Bu bağlamda İmplantder olarak gerek devlet kademelerine gerekse de TDB ile yakın temasta bulunmaktan ve elinden gelenin en fazlasını yapmaktan memnuniyet duyacaktır. Bu vesile ile sektörümüzün tüm profesyonel ithalatçı ve üreticilerini bu çatı altına davet ediyoruz.

Sizce kıtaların birleştiği ülkemizde dünya implant sektöründe 5 yıl sonra hangi noktaya varırız?

Türk implant pazarının firmalar bazında son birkaç yılda stabil hale gelmeye başladığını gözlemliyoruz. Son 10 yıl içerisinde sektöre giren yüzlerce firma ve sonrasındaki ciddi mağduriyetler dişhekimlerinin marka tercihlerinde kurumsal ve profesyonel firmalara doğru eğilimini attırdığını görüyoruz. Bu rekabet ortamında gerek firma bazında gerekse de klinik bazında büyümenin fiyat rekabeti ile değil de kalite ile doğrudan alakalı olduğunu görüyoruz.

Şunu görüyoruzki; bir hastanın bir kliniği tercih etme sebebi büyük bir yüzde ile diğer

olumlu referanslar. Bir mutlu hasta 1-6 hasta kazandırırken, bir mutsuz hastanın 12-20 hasta kaybettirdiği unutulmamalı.

Türk implant pazarı büyümeye devam ediyor, önümüzdeki 5 yılın sonunda Türk implant pazarında maksimum 20 global firmanın kalacağını, ülkemizdeki sağlık turizmi hedeflerinin de başarı ile sürdürülerek bir yıllık implant tüketiminin 1-1.5 milyon adetlere ulaşacağını tahmin ediyoruz.

İmplantDERgi'yi çıkartıp, FDI'da büyük bir başarıya imza atmış olan Basın Tanıtım Komitesi Başkanı'mız ve aynı zamanda da İmplantDERgi'nin Sorumlu Yazı İşleri Müdürü olarak neler söyleyebilirsiniz?

İmplantDERgi FDI Kongresi'ne çok kısa bir süre kala ilk sayısını çıkarttı ve sektöre merhaba dedi. Aldığımız geri bildirimler ilk sayımız ve tecrübesizliğimize rağmen çok olumlu idi. Bu bağlamda ilk sayımızın ortaya çıkmasında emeği geçen tüm ekip arkadaşlarıma teşekkür ederim. İmplantDERgi yılın belirli periyotlarında sektör ile buluşmaya devam edecek. İmplantDERgi'de sektörden haberleri, mevzuatları, yeni ürünleri ve eğitim programlarını duyurarak sektör temsilcilerinin merakla beklediği bir kaynak olma yolunda özveri ile çalışmaya devam edeceğiz. Bizi, www.implatder.org adresimizden ve facebook sayfamızdan da izlemeye devam ediniz.

BIOHORIZONS®

BioHorizons Uluslararası Sempozyum Serileri, 2014



- **BioHorizons Global Sempozyumu, 2008**
The Westin Horton Plaza
San Diego, California, ABD
01-03 Mayıs, 2008
68 Türk Dişhekimi katılımı
- **BioHorizons Global Sempozyumu, 2009**
The Hilton Chicago
Chicago, Illinois, ABD
30 Nisan - 2 Mayıs, 2009
43 Türk Dişhekimi katılımı
- **BioHorizons Uluslararası Sempozyum Serileri, 2009**
The Hotel Miragem
Cascais, Portekiz
08 - 10 Ekim, 2009
58 Türk Dişhekimi katılımı
- **BioHorizons Uluslararası Sempozyum Serileri, 2010**
Mardan Palace
Antalya, Türkiye
24-25 Eylül, 2010
387 Türk Dişhekimi katılımı
- **BioHorizons Global Sempozyumu, 2011**
The Arizona Biltmore Hotel
Phoenix, Arizona, ABD
28 Nisan - 1 Mayıs, 2011
107 Türk Dişhekimi katılımı
- **BioHorizons Asya Pasifik Sempozyum Serileri, 2011**
The Venetian Macao Resort Hotel
Macao Adası, Hong Kong
22-23 Eylül, 2011
148 Türk Dişhekimi katılımı
- **BioHorizons Uluslararası Sempozyum Serileri, 2012**
Rome Marriott Park Hotel
Roma, İtalya
18-20 Ekim, 2012
288 Türk Dişhekimi katılımı
- **BioHorizons Global Sempozyumu, 2013**
Fontainebleau Miami Beach Hotel
Miami, Florida, ABD
25-27 Nisan, 2013
217 Türk Dişhekimi katılımı

DUBAİ

JUMEIRAH ZABEEL SARAY
7-9 Mayıs, 2014

Dubai Sempozyumu kayıtlarımız başlamıştır!

60 adet Tapered Internal LaserLok İmplant Paketi* alımınızda;
15 adet Tapered Internal LaserLok İmplant Paketi + 1 kişi Dubai
Sempozyumu VIP Paketi** Katılımı bedelsiz
60'lık kampanyada 7 taksit imkanı

100 adet Tapered Internal LaserLok İmplant Paketi* alımınızda;
30 adet Tapered Internal LaserLok İmplant Paketi + 2 kişi Dubai
Sempozyumu VIP Paketi** Katılımı bedelsiz
100'lük pakette 12 taksit imkanı

* Tapered Internal LaserLok İmplant Paketi 350 \$+KDV
**VIP Paketi: Sempozyum kayıt ücreti, Emirates Havayolları ile
İstanbul-Dubai-İstanbul Uçuşu, 5 gece 6 gün Jumeirah Zabeel Saray'da
konaklama, havaalanı-otel-havaalanı transferlerini kapsamaktadır.

- **BioHorizons Global Sempozyumu, 2015**
JW Marriott Los Angeles L.A. LIVE
Los Angeles, ABD
16-18 Nisan, 2015

Academy
of General Dentistry
PACE
Program Approval for
Continuing Education



umg®
UYSAL MEDİKAL

www.umguysal.com
www.biohorizons.com

Bilgi ve Kayıt için:
Özlem EROĞLU
Tel.: 444 4 864 (Dahili: 130)
E-mail: info@umguysal.com



AJANDA

İmplant İstanbul Kongresi ve Fuarı,

Yer: İstanbul Tarih: 25.10.2013 – 27.10.2013

Ayrıntılı Bilgi: www.implantistanbulkongresi.com

13. Uluslararası Türk Ortodonti Derneği Sempozyumu,

Yer: İstanbul, Türkiye Tarih: 03.11.2013 – 05.11.2013

Ayrıntılı Bilgi: www.tod.org.tr

5. Uluslararası Diş Hekimliği – Yüz Kozmetiği Kongresi ve İmplant Diş Hekimliği Amerikan Akademisi,

Yer: İstanbul, Türkiye Tarih: 08.11.2013 – 09.11.2013

Ayrıntılı Bilgi: www.cappmea.com

20. EBDO Uluslararası Bilimsel Kongre ve Sergisi,

Yer: İzmir Tarih: 08.11.2013 – 10.11.2013

Ayrıntılı Bilgi: www.izdo.org

17. Uluslararası EDAD Kongresi,

Yer: İstanbul, Türkiye Tarih: 15.11.2013 – 17.11.2013

Ayrıntılı Bilgi: www.edad.org.tr

İstanbul Üniversitesi Diş Hekimliği Fakültesi 6. Uluslararası Bilimsel Kongresi,

Yer: İstanbul Tarih: 21.11.2013 – 23.11.2013

Ayrıntılı Bilgi: www.iudhfkongre.org

Dental İstanbul 2013 Kongresi,

Yer: İstanbul, Türkiye, Tarih: 07.12.2013 – 08.12.2013

Ayrıntılı Bilgi: www.dentalistanbul.com

25. Türk Oral İmplantoloji Derneği Uluslararası Bilimsel Kongresi,

Yer: İstanbul Tarih: 17.01.2014 – 18.01.2014

Ayrıntılı Bilgi: www.toid.info

12. İstanbul Ağız-Diş Sağlığı Cihaz ve Ekipmanları Fuarı,

Yer: CNR Expo, İstanbul Tarih: 03.04.2014 – 06.04.2014

Ayrıntılı Bilgi: www.cnridex.com

Ankara Diş Hekimleri Odası 13. Bahar Sempozyumu,

Yer: Antalya Tarih: 03.04.2014 – 06.04.2014

Ayrıntılı Bilgi: www.ado.org.tr

Türk Dişhekimleri Birliği 20. Uluslararası Diş Hekimliği Kongresi ve Expodental 2014 Fuarı,

Yer: Kuşadası, Aydın Tarih: 29.05.2014 – 31.05.2014

Ayrıntılı Bilgi: www.tdb.org.tr

21. Uluslararası TAOMS Kongresi,

Yer: Antalya Tarih: 18.05.2014 – 22.05.2014

Ayrıntılı Bilgi: www.taoms.org.tr



www.implantder.org

Ü y e l e r i m i z

1A DENTAL (DRNR1)	Batı Dental (Straumann)	Çizgi (Line Plus)	Dyna Medikal (Dyna)	Mode Medikal (İmplantKA)	Şanlılar (Nucleoss)
AGS Medikal (İmpliance)	Bego (Bego)	Dentimplant (Medical Instinct)	EOT Dental (Nobel)	Mutlu Dental (Zimmer)	Teknoloji Diş (Praticoss)
Avicena Medikal (Protech)	Bioport (Thommen)	DTI (DTI)	Kavram (Dentmaster)	Net Dental (Osstem)	Umğ Uysal (BioHorizons)

İmplantder'e üye olun sektörümüzü güçlendirin!

www.implantder.org